



REMEIS CONTRA LA CALOR Pàgina 3

Els establiments afronten una demanda de gel que puja al 95%

Consagren un augment mitjà del 20% en refrescos i gelats, mentre els comerços de barri també compleixen

'MEDIA DAY' DE LUXE AL COMUNAL Pàgina 12

V.R.

Les jugadores de l'FC Barcelona, durant l'entrenament a l'Estadi Comunal.



Les referents, gaudint de la pretemporada al país

SUCCESSOS Pàgina 8

El cos d'ordre deté dos turistes per agressió a les parelles

MASCOTES Pàgina 7

Els especialistes de la veterinària demanen extremar precaucions per evitar cops de calor

CARBURANTS Pàgina 8

L'Executiu espera tenir «aviat» el sistema de control sobre les bonificacions

FUTBOL Pàgina 14

El Mallorca es fa amb Cerdà i l'FC Andorra troba el substitut en Julen Lobete

DADES POSITIVES Pàgina 6

La pesca sense mort continua creixent en popularitat en una temporada que manté les xifres dels últims anys

AQUÍ,
amb
ANDBANK /
Private Bankers

ANDBANK /
Private Bankers

Compte corrent al **2%**
i TPV al **0%** per a
comerços.

I si et sumes a la campanya **Aquí amb Andbank**
et regalem 500 euros cada any.

Campanya dirigida a comerços d'Andorra. Remuneració inicial al compte corrent d'l'1 %. Augment fins al 2 % si l'operativa en TPV físic supera la facturació en TPV físic del 2025. Un 0 % de comissió en totes les operacions de TPV nacionals i internacionals exceptuant les operacions no segures. Campanya vàlida fins al 31/12/2026 amb possibilitat de renovació anual. Podeu consultar les condicions d'aquesta campanya i les bases d'adhesió a Aquí amb Andbank, al vostre gestor o trucant al 873 300.

andbank.com

Tema del dia

Remeis contra la calor

GRANS SUPERFÍCIES

Els establiments, forts davant una demanda de gel que apuja al 95%

Consagren un augment mitjà del 20% en refrescos, mentre els comerços de barri també compleixen

MARVIN ARQUÍNIGO



Uns sacs de gel guardats en un congelador d'un petit comerç situat a la parròquia d'Encamp.

PARIS MAMEGHANI GARCIA
ESCALDES-ENGORDANY

L'estiu d'aquest 2026 està sent prou dur per a tothom quant a les altes temperatures que es registren cada dia (mateixa situació que viu tot el continent europeu, evidentment), començant per un mes de juny en el qual amb prou feines va ploure, tant sent així que només va caure un 44% de la precipitació que s'esperava per aquest període d'any, tal com va remarcar Acció Climàtica al seu primer

butlletí estival d'enguany. No contents amb això, ens trobem experimentant una cinquena onada de calor que és històrica sabent que des del 2016 la Central de FEDA no en detectava una, i que des de llavors Andorra porta 10 estius consecutius amb almenys una onada de calor, les quals han anat incrementant.

L'augment de dies de calor extrema també és una altra alerta que el Servei Meteorològic ha notificat recentment extraient que des d'aquest passat 21 de juny fins al 24 de juliol «s'han registrat

quatre onades de calor, patint en total 23 dies de temperatures extremes, tant mínimes com màximes», apuntaven des del servei. Amb tot això, només hi ha una solució i és mantenir ben fredes les nostres begudes per hidratar-se correctament amb l'ús d'un o diversos glaçons de gel. La qüestió aquí és clara: han pogut fer front els establiments del país a aquesta gran demanda? La resposta, encara més: sí, en un juliol marcat per un reclam enorme dels productes derivats del gel.

Traduït en xifres, i per veure la magnitud que ha tingut viure en tan sols un mes la concentració de quatre onades de calor, i consagrant-se així aquest passat juliol com el més càlid de la història al territori, una de les grans superfícies més importants d'Andorra, concretament la seva secció d'alimentació, ha explicat a EL PERIÒDIC, de la mà del seu gerent, Najim, que la venda de productes per combatre la calor com ara refrescos i gelats es va disparar al juliol, sent al mes de juny més estable. Així, i com a tret de sortida, explica que la venda de gel, rebent al mes de juny un destacat increment del 14%, va assolir un augment massiu de la demanda al juliol del 95%, sent d'un 50% l'augment mitjà en la seva venda a l'hipermercat. ●



ADRIÁN

GERENT DE SUPERMERCAT

«La comanda habitual sol ser cinc sacs amb 10 bosses de gel cadascun, però al juliol hem hagut de duplicar-la»

WWW.
ampliació al web



EDITORIAL

Els referents també passen per casa

EL PERIÒDIC D'ANDORRA no es fa responsable de l'opinió dels seus col·laboradors i tampoc s'identifica necessàriament amb els seus comentaris.

A efectes de publicitat contractada per persones pertanyents a diferents sectors o branques professionals, aquest mitjà no es fa responsable del contingut de la publicitat en relació al disposat en les normes estatutàries o deontològiques que regeixen la professió en concret, la qual qüestió únicament compet a la persona que contracta la publicitat.

La visita del primer equip femení del FC Barcelona va molt més enllà d'una estada de pretemporada. Per al Principat, acollir un dels millors equips del món del futbol és una oportunitat per projectar-se, però també per

acostar l'esport d'elit a la ciutadania. Veure de prop jugadores que són referents internacionals és una experiència que difícilment s'oblida, especialment entre els infants i joves que somien seguir les seves passes.

L'esport necessita exemples que inspirin, i el femení encara més. Durant molts anys, les noves generacions han crescut amb pocs referents visibles en l'esport d'elit practicat per dones (per sort en són cada vegada

més, i d'aquí, un bon grapat). Que equips d'aquest nivell escullin Andorra contribueix a normalitzar aquesta realitat i transmet un missatge clar: el talent, l'esforç i l'ambició no entenen de gènere. Iniciatives com

aquesta deixen un llegat que va més enllà dels entrenaments o dels dies d'estada, també ajuden a despertar vocacions, a reforçar valors i a consolidar el territori com un escenari atractiu per a l'esport internacional.



El relleu generacional de les empreses també és tecnològic

Quan una nova generació assumeix la responsabilitat d'una empresa, no només canvia qui pren les decisions. També canvia la manera d'entendre el negoci, de relacionar-se amb la informació i d'organitzar el dia a dia. En moltes empreses andorranes, aquest moment arriba després de dècades de feina, durant les quals s'ha construït una cartera de clients, una reputació i una forma de treballar que han demostrat funcionar. El repte, per tant,

no és començar de zero, sinó preparar aquest llegat perquè pugui continuar avançant.

La generació que ha creat o consolidat l'empresa acostuma a tenir un coneixement profund del negoci. Coneix els clients gairebé de memòria, sap quins proveïdors responen en una urgència, entén les excepcions i detecta problemes abans que apareguin als números. La generació que entra, en canvi, sol demanar més visibilitat, informació compartida i eines que permetin prendre decisions amb agilitat. Vol saber què està passant sense haver de preguntar-ho tot, consultar dades des de qualsevol lloc i reduir feines manuals que consumeixen temps.

Cap de les dues visions és suficient per si sola. L'experiència sense sistemes pot generar una dependència excessiva de persones concretes. La tecnologia sense coneixement del negoci pot simplificar allò que no s'hauria de simplificar o alterar processos que tenien una raó de ser.

El relleu generacional funciona quan aquestes dues mirades es troben: quan l'experiència acumulada es transforma en criteris, processos i informació accessible, i quan la tecnologia s'utilitza per reforçar el negoci, no per esborrar-ne la història.

Un dels primers problemes que acostuma a aparèixer és que una part important del coneixement no està documentada. Hi ha condicions especials acordades amb determinats clients, maneres diferents de preparar un pressupost, passos que només coneix una persona o decisions que depenen del criteri del fundador. Sovint, la informació està repartida entre fulls de càlcul, correus electrònics, carpetes, converses de WhatsApp i documents en paper. Mentre les persones clau hi són, el sistema sembla funcionar. Però quan algú es jubila, redueix la seva dedicació o simplement se'n va de vacances, les fragili-

[Passa a la pàgina següent](#)

BUSINESS

el Periòdic

L'ACTUALITAT ECONÒMICA DEL PRINCIPAT

CADA DOS DIVENDRES AMB EL PERIÒDIC

ANDBANK

Ve de la pàgina anterior

tats es fan visibles.

A Corba Solutions ens trobem constantment amb empreses que viuen aquesta situació. D'una banda, hi ha una generació que ha fet créixer el negoci a partir de l'esforç, l'experiència i una relació molt personal amb clients i proveïdors. De l'altra, hi ha persones que s'incorporen a la direcció i volen ordenar la informació, entendre millor els resultats i introduir una manera de treballar més àgil. En molts casos, el problema inicial no és que faltin programes. De fet, sovint ja n'hi ha diversos. El problema és que les eines no estan connectades, les dades es dupliquen i el funcionament real de l'empresa continua depenent del coneixement informal d'algunes persones.

Per això, la primera pregunta no hauria de ser quin programa s'ha de comprar. Abans cal entendre com funciona realment l'empresa. Qui rep una petició d'un client? Com es prepara un pressupost? On es guarda la documentació? Qui comprova que una factura s'ha cobrat? Què passa quan hi ha una excepció? Aquest exercici permet



FREEPIK

separar tres coses que sovint es confonen: allò que funciona i cal conservar, allò que funciona però es podria fer millor, i allò que només es manté perquè sempre s'ha fet així.

Aquest procés també requereix escoltar les dues generacions. La persona que fa anys que treballa d'una determinada manera pot interpretar el canvi com una crítica o com una pèrdua de control. La que arriba pot frustrar-se perquè considera que tot avança massa lentament. Però implantar una nova eina sense comptar amb qui coneix l'operativa acostuma a generar rebuig, errors i dre-

ceres paral·leles. Al cap de poc temps, el nou programa conviu amb els mateixos Excel, correus i papers que havia de substituir.

La transformació acostuma a funcionar millor quan és progressiva. Es pot començar centralitzant la informació dels clients, ordenant la documentació o definint un únic circuit per als pressupostos i les factures. Després es poden connectar sistemes, crear indicadors útils o automatitzar tasques repetitives. Cada pas hauria de resoldre un problema concret i facilitar la feina de les persones que l'han d'utilitzar. La modernització no es

mesura per la quantitat d'eines implantades, sinó per la claredat, la continuïtat i la capacitat de decisió que aporta.

També és important evitar la temptació de voler transformar-ho tot de cop. La nova generació pot arribar amb la idea d'implantar una gran plataforma que ho controli tot, però una solució més complexa no sempre és una solució millor. En algunes empreses és suficient connectar les eines existents, establir responsabilitats clares i crear una visió compartida de la informació. La tecnologia adequada és la que s'adapta a la realitat del negoci i

que l'equip pot incorporar al seu dia a dia.

Ben gestionat, el relleu generacional permet fer una cosa molt valuosa: convertir el coneixement individual en patrimoni de l'empresa. Les relacions personals continuaran sent importants, però les condicions acordades quedaran registrades. L'experiència continuarà orientant les decisions, però els criteris es podran compartir. La direcció podrà continuar confiant en la intuïció, però també disposarà de dades per contrastar-la. Això fa que l'organització sigui més sòlida i que el canvi de persones no impliqui començar de nou.

En definitiva, el relleu generacional no hauria de plantejar-se com una batalla entre tradició i innovació. És una oportunitat per combinar el millor de totes dues. L'experiència explica per què el negoci ha arribat fins aquí; les noves eines poden ajudar-lo a continuar avançant. La tecnologia, ben aplicada, no substitueix el coneixement de les persones que han construït l'empresa: el preserva, l'ordena i el posa a disposició de la generació que n'assumirà el futur. ●

Fundador de Corba Solutions

INSTANTS
café & restaurant

Perquè Andorra és Molt més que neu.
Descobreix-la des d'un altre lloc.

Nacional

DADES POSITIVES

La pesca sense mort continua creixent en popularitat en un any que manté xifres

Des de la FACIP es demana als interessats que s'informin adequadament sobre les normatives

SERGI GIL BOSCH
ESCALDES-ENGORDANY

Encara queden uns mesos per cloure la temporada de pesca. Tot i això, el ritme i l'afluència que hi ha en aquest punt de l'any són positives i fins i tot es mantenen les xifres aconseguides en edicions prèvies. «La temporada està anant en sintonia amb els últims tres anys i, evidentment, queda pesca encara durant agost, setembre, octubre, hi ha temps, però de moment, bé», ha afirmat el president de la Federació Andorrana de Caça i Pesca (FACIP), Josep Maria Cabanes.

La pesca sense mort continua creixent en popularitat, especialment entre els més joves, un fet que el president de FACIP celebra i defineix com a «fantàstic i extraordinari», tot afegint que es tracta del «futur de la pesca». «Molt jovent, no són d'arribar a casa i que algú els cuini les truites, pesquen sense mort perquè els agrada pescar», indica. Aquesta modalitat també es practica molt entre els més menuts al Llac del Cubil, a Encamp, on aquesta temporada prop de 300 nens entre 6 i 14 anys l'han pogut dur a terme acompanyats de professors.

«Hi ha anys que hi han passat 500 o 600 infants, l'any passat n'hi van passar uns 300, i enguany estem en uns 200 de moment, però encara falta tot el mes d'agost», apunta Cabanes. Destaca, positivament, que la pesca s'està convertint en una ac-



Un grup de pescadors.



JOSEP MARIA CABANES

PRESIDENT DE LA FACIP

«La pesca sense mort és el futur, però no hem de perdre de vista que s'ha de poder degustar la truita natural»

tivitat de lleure que acompanya a moltes altres activitats turístiques de muntanya que es poden dur a terme al Principat: «S'està convertint en un tema de lleure, però també crec que molta gent ve a gaudir del país». Tot i la creixent popularitat de la pesca sense mort, Cabanes assenyala que tampoc cal deixar enrere la pesca tradicional. «Hem potenciat també la pesca sense mort, perquè, evidentment, és el futur de la pesca, però tampoc hem de perdre de vista que s'ha de poder degustar la truita natural que te-

nim», ha dit en aquest sentit.

«Ja tenim una quota important de pescadors, tant d'aquí com de fora. Entre totes les modalitats de pesca al país, jo diria que grosso modo hi ha uns 4.000 pescadors». Així ho ha declarat el president de la FACIP, tenint en compte totes les modalitats de pesca que s'ofereixen i també els pescadors estrangers que un any més es recull un bon nombre. ●

WWW.
ampliació al web



MASCOTES

Els especialistes demanen extremar precaucions per evitar cops de calor

També recorden la importància de reconèixer els símptomes i refrescar correctament els animals

MARVIN ARQUÍÑIGO



Una parella passejant amb el seu gos per la capital.

S. G. B.
ESCALDES - ENGORDANY

La calor no només és un factor de risc en les persones, les mascotes també ho pateixen i és per això que professionals de la veterinària alerten de la importància de prevenir els cops de calor en les mascotes. Segons l'Hospital Veterinari Les Valls, és molt important que els propietaris coneixin els símptomes d'un cop de calor així com mesures de prevenció: «Cal estar atent a possibles símptomes com ho són la salivació excessiva, panteixar intens, tremolors, desorientació, debilitat, vòmits o fins i tot si es veu un color vermell intens o un blau pàl·lid en les seves genives».

En tot cas, davant la presència de símptomes, els especialistes aconsellen actuar amb urgència traslladant a l'animal a zones fresques i ventilades, i refrescar-lo. Però sobretot recomanen portar a l'animal al centre veterinari més proper. «Si sospitem d'un cop de calor, el principal és buscar assistència veterinària el més ràpid possible per prevenir danys interns», ha remarcat la secretaria del Col·legi Oficial de Veterinaris d'Andorra (COVA), Indiara Tosatti, la qual també ha aprofitat per recordar que també s'hauria d'evitar sortir entre les hores de més calor o fer exercici intens.

Els professionals de Vets Fontblanca adverteixen també als



INDIARA TOSATTI
SECRETARIA DEL COVA

«El pèl també protegeix la seva pell dels rajos UV, així que pelar-los no sempre és la solució»

propietaris que hi ha gossos i gats que no afronten les altes temperatures tan bé com altres i demanen més precaució en alguns casos. «Els grups de risc són aquells animals que regulen menys eficientment la temperatura: cadells i geriàtrics, races braquicèfales com bulldogs, carlins, perses entre altres», indiquen. Addicionalment, els experts fan una crida perquè no deixin a les seves mascotes tancades als cotxes, tal com declara Tosatti: «L'error més freqüent, per desgràcia, és deixar-los dins dels vehicles pensant que és per poca estona i que no passarà res», un fet que tant Vets Fontblanca com l'Hospital Veterinari Les Valls consideren greu. «La temperatura interior pot superar els 50 °C en molt poca estona», assenyalen. Destaquen també que no és necessari rapar als gossos durant els mesos de calor, ja que el seu pelatge els ajuda a regular la temperatura i recomanen, en canvi, que es mantingui ben raspallat i lliure de nusos o pèl mort.

Tant des del COVA com des de clíniques i hospitals veterinaris recomanen que si es vol mantenir al gos o gat refrescat és preferible sempre tenir aigua disponible, zones d'ombra o, fins i tot, mullar les seves potes amb aigua o donar aliments humits que els puguin mantenir hidratats i refrescats en tot moment. De totes maneres, els veterinaris recalquen la importància d'estar atents a possibles símptomes tot recordant que, «si nosaltres tenim calor, probablement la nostra mascota també», i defensen que davant qualsevol indicatiu o sospita de cop de calor traslladar ràpidament a l'animal al centre veterinari més proper. ●

ACTUACIONS POLICIALS

El cos d'ordre arresta dos turistes entre dimecres i dijous per agressió a les parelles

En el segon cas, la víctima presentava diferents erosions

POL FORCADA QUEVEDO
ESCALDES-ENGORDANY

La Policia ha arrestat aquesta setmana dos turistes per agredir les seves parelles. La primera detenció va ser dimecres a la nit en un hotel de la Massana, la d'un home de 43 anys pels presumptes delictes contra la integritat física, contra la funció pública i contra l'honor. Segons esmenten, quan la patrulla va arribar a l'establiment van trobar a la recepció la víctima, la qual va manifestar que la seva parella havia arribat alterat, causant aldarulls i donant cops a portes i parets, i sota els efectes de l'alcohol, a l'habitació on es trobava ella amb les seves filles menors, motiu pel qual la dona va intentar



L'edifici administratiu de la Policia.

calmar-lo per tal de no despertar les nenes. Va ser en aquest moment que es va iniciar una forta discussió durant la qual, segons el testimoni de la dona, l'home va agafar-la dels cabells, mentre una de les menors va intervenir per separar-los, moment en què va rebre una empenta. Quan els

agents interventors li van demanar que donés explicacions sobre els fets, no va voler identificar-se i en tot moment va tenir «una actitud injuriosa i agressiva». De fet, se'l va intentar reduir i va forcejar «en tot moment, dificultant el seu control», segons informa el cos d'ordre.

Ja la matinada de dijous es va detenir un segon turista de 39 anys, com a presumpte autor d'un delictes contra la integritat física. L'home va interpellar els components d'una patrulla de Policia a la via pública, i els va manifestar que havia discutit en un bar amb la seva parella feia un moment. Va relatar que la dona havia marxat i es mostrava preocupat perquè no la trobava. Posteriorment a proximitat del lloc dels fets es va localitzar a una dona plorosa i en un estat d'angoixa important, la qual va manifestar haver tingut una discussió amb la parella a causa de la seva gelosia i que en un moment donat l'havia agafat del braç, l'havia fet caure i l'havia arrossegat uns metres per terra. A més, li havia pres el telèfon i l'havia trencat llençant-lo a terra. ●

WWW.
ampliació al web



CARBURANTS

S'espera tenir «aviat» el sistema de control sobre les bonificacions

AGÈNCIES
ESCALDES-ENGORDANY

El Ministeri de Finances continua treballant en l'elaboració del reglament que ha de desenvolupar la llei de mesures temporals per fer front a l'increment dels preus dels carburants, tant pel que fa al mecanisme de devolucions com als sistemes de control per verificar la correcta aplicació de les bonificacions sobre el carburant.

Tal com informen des del l'Executiu, la voluntat és que aquest

reglament pugui ser aprovat «aviat». Un cop estigui enllestit es posarà en marxa el sistema que ha de servir per comprovar que la rebaixa als preus dels carburants s'està duent a terme de la manera correcta.

Cal recordar que la rebaixa en el preu és assumida de manera compartida pel Govern i pel mateix sector, de tal manera que al juliol la disminució en el preu dels carburants a les benzineres va ser de 0,15 euros per litre per la gasolina i 0,10 euros pel gasoil, respec-



Un operari posant carburant en un vehicle.

Serà tant pel que fa al mecanisme de devolucions com als sistemes de control per verificar l'aplicació

te al preu que hi hauria sense l'aplicació d'aquesta mesura. Aquests imports seran variables els mesos d'agost i setembre, fins a tornar l'1 d'octubre a la situació equivalent abans de l'inici del conflicte de l'Iran, al mes de març, informa l'ANA. ●



EL TEU ÈXIT
ONLINE ESTÀ A UN SOL CLICK

La teva Pàgina web

perfecta amb nosaltres!

 **Parlem ara!**

**Disseny web
personalitzat**

**Optimització
SEO**

**Disseny
Responsive**

**Manteniment i
Actualitzacions**



+376 849 489



@Vangoand



 **hola@vangoandorra.com**

 **www.vangoandorra.com**

 (+376) 747 747

PROJECTE DE CASES ORDINO

Dormitoris: 3
Banys: X
Places de pàrquing: X
Plantes: X
Metres construïts: XXm²

Carretera del coll d'Ordino,
Ordino
Preu: 1.800.000€

CASA A XIXERELLA LA MASSANA

Dormitoris: 4
Banys: 3
Places de pàrquing: 3
Plantes: 3
Metres construïts: 460m²

Carretera general, Xixerella
Preu: 2.200.000€

 Casa Nova Olivet 10, Ordino laportella@andorra.ad (+376) 353 424 / 379 769 www.laportella.ad

FEINA



Pintura i manteniment en general

CHOLO

Treballs de paleta, lampisteria, pintura, electricitat i fusteria

Sol·liciteu pressupost sense compromís

E: sgcholo@hotmail.com
M: +376 365 016



El Periòdic cerca
Comercial

Amb experiència, que tingui coneixements del mercat andorrà. Valorem l'organització, responsabilitat, i els idiomes. Es busca algú amb habilitats comunicatives que tingui nacionalitat andorrana o permís de residència.

Envia'ns el teu CV a rrhh@elperiodic.ad



Nou restaurant Gastronòmic a Escaldes-Engordany.

Cerquem *cuiners, cambrers i rentaplats.*

Enviar cv a hola@becrestaurant.com



No et perdis cap especial
d'**El Periòdic!**

Esports

FUTBOL - PRETEMPORADA

Les jugadores del Barça, gaudint al país i anhelant omplir les vitrines

Les noies de Romeu gaudeixen al Comunal amb el focus en millorar la química per assolir les fites

PARIS MAMEGHANI GARCIA
ANDORRA LA VELLA

Els somnis també es fan realitat. Furor i entusiasme serien les millors emocions per descriure el que ha generat la visita del primer equip del Futbol Club Barcelona femení a Andorra, arribades ahir al migdia amb tot el seu staff a un cèntric hotel de la capital, i que tot just avui han completat un segon entrenament «fantàstic» a l'Estadi Comunal Joan Samarra, el qual ha durat des de les 10.00 fins prop de les 12.00 hores d'un divendres especialment intens quant a temperatures.

Un petit sector d'aficionats blaugranes vinguts des del territori veí i esperant a les portes de l'estadi per veure a les jugadores s'ha fet notar, acompanyats de samarretes culers i banderes, mentre el conjunt de periodistes observava en primera fila la nova connexió d'un grup que, com bé ha incidit la ben tornada al club, Martina Fernández, «Pere Romeu ens ha demanat que ens anem coneixent entre totes i que mantinguem la nostra identitat, la qual en el meu cas ja coneixia del nostre ADN, però que sempre convé refrescar, i evidentment enguany som el rival a batre i ja amb un primer títol a la butxaca anem cercant els quatre restants», ha valorat l'empordanesa nascuda a Ordis.

Unes paraules que ha compartit i combregat plenament una altra de les seves companyes, en aquest cas la portera titular de l'equip,



Les jugadores del Barça es retiren del terreny de joc després de completar l'entrenament d'aquest divendres a l'Estadi Comunal.

“

EWA PAJOR

JUGADORA DEL BARÇA

«Andorra s'està sentint fantàstic. No hi havia estat mai, però tinc ganes de conèixer-lo una mica millor»

‘Cata’ Coll, qui en zona mixta ha fet valdre la feina de sinergia i pinya que està incidint el míster per fer «que les que han pujat d'altres categories i les nouvingudes assoleixin ràpidament i es familiaritzin amb aquesta identitat Barça, agafant a poc a poc els mecanismes necessaris per automatitzar el treball que defineix i perfila el nostre estil tan peculiar».

Demanada sobre l'adequació d'aquest nou grup i amb la sortida de grans referents de camp com el cas d'Alexia Putellas, Mapi León

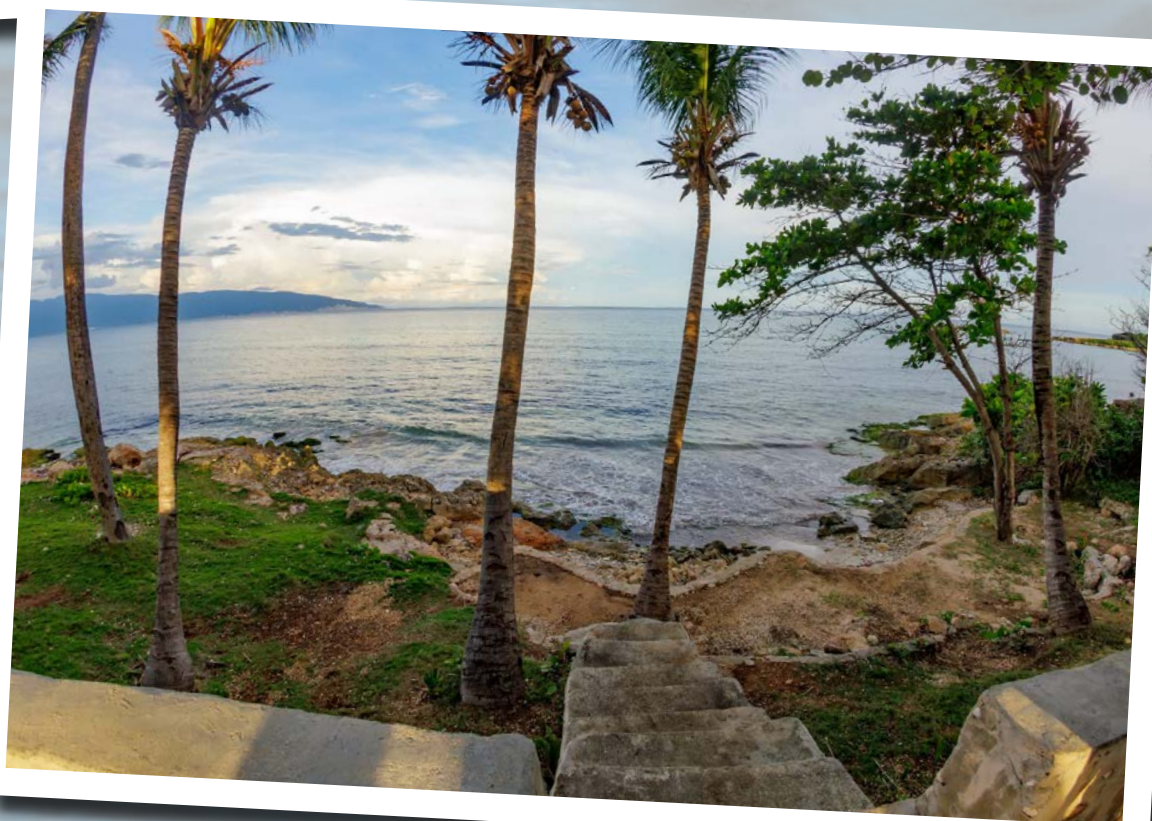
o Salma Paralluelo, les quals ha fet entendre que «enyorem no només per la seva indiscutible classe, sinó pel tipus de persones que eren i el seu lideratge», la portera ha catalogat que s'ha reconstruït un equip «amb la voluntat de ser el més competitiu possible i unit, sabent el que implica dur aquest escut i penso que l'ambició ens portarà a guanyar coses». ●

WWW.
ampliació al web





La Saladilla Beach Club
HOTEL



Carretera Barahona, Paraiso



+1 (809) 663-2429



lasaladilla 17



beachclubsaladilla@gmail.com

REPÚBLICA DOMINICANA

FUTBOL - MERCAT DE FIXATGES

El Mallorca es fa amb els serveis de Cerdà i l'FC Andorra es fixa en Lobete

El pollencí posa punt final a la seva etapa al país i es converteix en la venda més cara de la història

@FCANDORRA



L'FC Andorra s'acomiada de Josep Cerdà.

POL FORCADA QUEVEDO
ESCALDES-ENGORDANY

Era un secret a veus que avui s'ha fet oficial: Josep Cerdà ha fet les maletes per tornar a la seva Mallorca natal amb un contracte fins al 2030. D'aquesta manera, l'extrem pollencí posa punt final a la seva etapa al Principat i es converteix en la venda més cara de la història del club tricolor després de 66 partits i 19 gols, 10 dels quals a Segona Divisió, per convertir-se també en el segon màxim golejador pirenaic a LaLiga.

L'FC Andorra, tal com ha informat, es guarda un percentatge d'una futura venda. El que no ha transcendit són les xifres del

traspàs, tot i que des de les Illes Balears apunten que són entre 2 i 2,5 milions d'euros fixos als quals s'han de sumar una possible prima que rondaria el mig milió. Tot plegat, uns diners que, de segur, serviran per trobar un substitut de garanties.

En aquest sentit, semblaria ser que ja hi ha un nom sobre la taula, i és el d'un vell conegut: Julen Lobete. Així ho ha avançat el periodista Àngel García del portal 'Cazurreando', esmentant que l'Albacete i l'Oviedo també s'han interessat per ell. En cas d'arribar, seria el seu segon periple al país, on va jugar el curs 2023/24 cedit pel Celta. L'extrem basc, format a la Reial Societat, va disputar 41 partits amb el conjunt

Lobete va jugar al país el curs 2023/24 cedit pel Celta, disputant 41 partits en els quals va fer quatre dianes

tricolor l'any del descens, en el qual va fer quatre dianes.

Posteriorment va recalcar al Màlaga, on després d'una primera temporada complicada a Segona, enguany ha assolit l'ascens a Primera Divisió. Ara, però, tot apunta que el conjunt andalús no compta amb ell i l'FC Andorra apareix com una possible destinació.

ENES SALI, TRICOLOR // Qui sí que és una realitat és Enes Sali. L'extrem romanès, de només 20 anys, signa amb el conjunt tricolor per una temporada amb dues més d'opcionals, en una operació en què el club adquireix el 50% dels drets econòmics del jugador, qui arriba procedent del Dallas americana. Format entre les acadèmies del Barça i Hagi, va debutar al futbol professional amb només 15 anys i es va convertir en el golejador més jove de la lliga romanesa, així com en el debutant més jove de la història de la selecció absoluta de Romania. ●

@FCANDORRA



Lobete, jugant amb l'FC Andorra.



*El teu moment
perfecte comença aquí*

Carrer de la Vall, 2
Andorra la Vella, Andorra
+376 829 470

Av. Casamaya, ed. Casa Font, PB.
Ordino, Andorra
+376 847 064

CARTELLERA DE CINEMA

ESTRENA
REPOSICIÓ



SPIDER MAN BRAND NEW DAY



TRES DE MÁS



OBSESSION



VAIANA



LA ODISEA



LA ODISEA

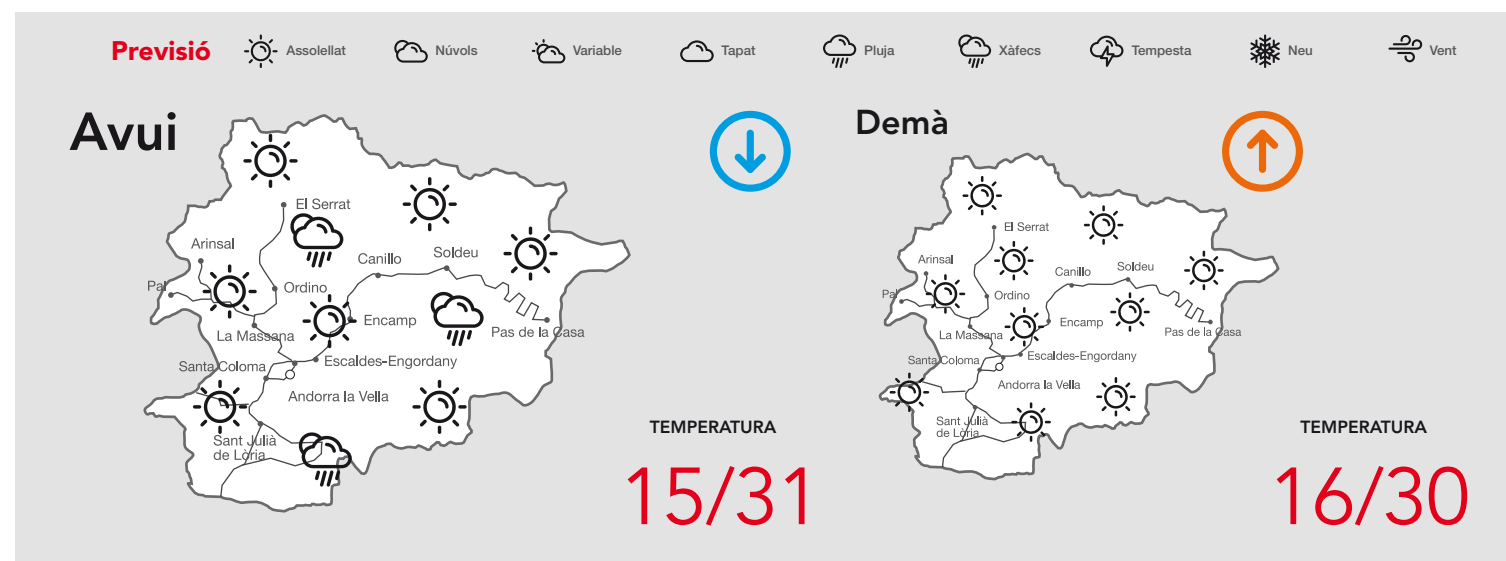


TOY STORY 5



MINIONS & MONSTERS

EL TEMPS



el Periòdic cerca REDACTOR/A

Envia'ns el teu CV a rrhh@elperiodic.ad

PROGRAMACIÓ TV



13.05 10 anys ATV

08:00
Mou-te

08:30
Club Piolet

09:00
El trànsit

11:30
Club Piolet

12:00
Mou-te

12:20
El trànsit

12:40
Paral·lels

13:05
10 anys ATV

13:35
Horitzonts

13:45
Informatiu migdia

14:10
El temps migdia

14:15
Club Piolet

14:45
Horitzonts

15:00
Obert per vacances

16:00
Informatiu migdia

16:25
El temps migdia

17:00
Informatiu migdia

17:25
El temps migdia

17:30
Club Piolet

18:30
Informatiu France 24

19:00
Mou-te

19:45
Paral·lels

20:05
10 anys ATV

20:45
Informatiu vespre

21:10
El temps vespre

21:15
El camí de la vida

22:05
Memòria d'un país

SUDOKU

FÀCIL

		5			3		7	
	4	9		8			2	
7				2	1	5		8
2	9		3	6	5	8		
				7				
6			8	4		2		
		8	2				5	
		3		5				
		2		3	8		4	6

NORMAL

		4	2					5
					9			3
5		6						1
3	2		9				1	6
6	9		7	3			4	
		7	8			3		
	4				2			7
2		3	1		7	9		
		9	4					

DIFÍCIL

		7	1					9
		6			7			
2				4				6
					9			3
							8	
9			6	2				1
	3				4			
5				2			7	
6			8		4			

Solucions:

9	7	4	8	5	6	2	1	3
2	8	1	9	5	4	3	6	7
6	5	3	9	1	2	8	4	7
4	3	2	6	4	8	1	5	9
5	9	6	2	7	1	9	8	3
7	1	8	5	6	3	7	2	4
8	6	5	1	2	9	4	3	7
3	2	7	4	3	5	6	8	1
1	4	9	8	7	3	5	2	6

Fàcil:

8	2	7	1	5	3	9	6	4
9	4	1	8	7	2	5	3	6
4	3	5	2	6	9	1	4	7
6	5	3	9	2	8	4	1	7
2	9	1	3	7	4	8	5	6
9	1	7	5	4	6	8	2	3
1	6	2	4	3	7	5	8	9
3	9	4	6	8	5	1	7	2
5	3	4	2	1	8	6	7	9

Normal:

5	9	4	1	7	8	6	2	3
8	2	9	3	6	5	1	4	7
2	6	1	9	4	5	8	7	3
1	4	5	8	2	9	3	7	6
7	9	6	3	5	4	9	2	1
3	9	2	1	9	4	5	7	8
9	5	7	3	4	6	1	2	8
4	1	8	7	2	5	3	6	9
6	3	2	5	8	3	7	4	1

Difícil:

FM

88.1

Cadena Dial
Andorra

89.0

R7P

89.5

Pròxima FM
Andorra

91.4

RNA

92.1

SER Catalunya
Andorra

92.6

Els40 Classic
Andorra

93.3

Ràdio Valira
(Punto ràdio)

93.8

Flaix FM

94.2

RNA

96.0

Andorra 1

98.1

Ràdio Valira
(Onda Cero)

100.6

NRJ

101.5

AD Ràdio

101.8

France Inter

102.3

Ràdio Ser
P. d'Andorra

102.6

France
Musique

103.3

Els40 Andorra

104.0

France
Culture

104.6

Catalunya
Ràdio

106.0

Ràdio 4

106.8

Ràdio 1

107.2

Ràdio Seu

107.5

Ràdio
Principat

107.9

Ràdio 3

Transports

ANDBUS

ANDORRA	BARCELONA	BARCELONA	BARCELONA
Estació	Av. Diagonal	Aeroport T2	Aeroport T1
04:00 h	07:00 h	07:15 h	07:30 h
06:00 h	09:00 h	09:15 h	09:30 h
08:00 h	11:00 h	11:15 h	11:30 h
10:00 h	13:00 h	13:15 h	13:30 h
12:00 h	15:00 h	15:15 h	15:30 h
14:00 h	17:00 h	17:15 h	17:30 h
16:00 h	19:00 h	19:15 h	19:30 h
18:00 h	21:00 h	21:15 h	21:30 h

ANDORRA	PAS DE LA CASA	TOULOUSE	TOULOUSE
Estació	Bus Stop	Aeroport	Estació
05:00 h	05:45 h	08:30 h	08:45 h
10:00 h	10:45 h	13:30 h	13:45 h
15:00 h	15:45 h	18:30 h	18:45 h

ANDORRA	LLEIDA
Estació	Estació AVE
06:15 h	08:45 h
08:15 h	10:45 h
10:00 h	12:30 h
12:15 h	14:45 h
14:00 h	16:30 h
16:15 h	18:45 h

BARCELONA	BARCELONA	BARCELONA	ANDORRA
Aeroport T1	Aeroport T2	Av. Diagonal	Estació
08:45 h	09:00 h	09:15 h	12:00 h
10:45 h	11:00 h	11:15 h	14:00 h
12:45 h	13:00 h	13:15 h	16:00 h
14:45 h	15:00 h	15:15 h	18:00 h
16:45 h	17:00 h	17:15 h	20:00 h
18:45 h	19:00 h	19:15 h	22:00 h
20:45 h	21:00 h	21:15 h	00:00 h
22:45 h	23:00 h	23:15 h	02:00 h

TOULOUSE	TOULOUSE	PAS DE LA CASA	ANDORRA
Estació	Aeroport	Bus Stop	Estació
11:00 h	11:30 h	14:25 h	15:00 h
15:00 h	15:30 h	18:25 h	19:00 h
20:00 h	20:30 h	23:25 h	00:00 h

LLEIDA	ANDORRA
Estació AVE	Estació
09:45 h	12:00 h
11:45 h	14:00 h
13:45 h	16:00 h
15:45 h	18:00 h
17:45 h	20:00 h
19:45 h	22:00 h

ALSINA GRAELLS (827 397)

Andorra-Barcelona: 6/6.45/10.30/15/17/19.15
Barcelona-Andorra: 6.15/6.30/7.30/10.30/13/15/17/19

Andorra-Lleida: 8.15/16.15
Lleida-Andorra: 9.30 diumenge / 11.30 de dilluns a di-
viendres / 16 de dilluns a diumenge

CAMINO BUS LAZARA (865 500)

Andorra-Galicia-Portugal: dc / dj / dg: 15.30
Portugal-Galicia-Andorra: dm / dj / dv: 15.30

HISPANO IGUALADINA (902 447 726)

Andorra-Reus: 17.00. Servei diari
Reus-Andorra: 7.40. Servei diari

HISPANO ANDORRANA (807 000)

Escaldes-La Seu: de 8 a 21. Cada hora
La Seu-Escaldes: de 7 a 20. Cada hora
Dg: Escaldes-Engordany-La Seu d'Urgell: 8.15/10.30/13/17/19.15

La Seu d'Urgell-Escaldes-Engordany: 7.45/9.10/12/16/18.30

Estació d'autocars-l'Ospitalet: 5.45/17

L'Ospitalet-Estació d'autocars: 7.35/19.45

Estació d'autocars-Costa Daurada: 8.00

Costa Daurada-Estació d'autocars: 17.30 (dl a dv)

MONTMANTELL (807 444)

Andorra-Lleida: 6/8/11.30/15.30/18
Lleida-Andorra: 10.15/14/16/20 i 22

DIRECT BUS-NADAL JULIÀ (805 151)

Andorra-Barcelona aeroport: 6.15/8.15/11.15/13.15/15.15/18.15/20.15/22.15

Barcelona aeroport (Terminal 1 planta 0)-Andorra: 7.30/11.00/13.00/15.00/17.30/20.00/23.00

Barcelona aeroport (Terminal 2 Mural Miró)-Andorra: 7.45/11.15/13.15/15.15/17.45/20.15/23.15

Barcelona Sants (estació de ferrocarril)-Andorra: 6.15/8.15/11.45/13.45/15.45/18.15/20.45/23.45

SOLDEVILA (Amb reserva prèvia 828 117)

Andorra - Lleida: 8.00/15.45 Lleida - Andorra: 12.00/20.15

TAXIS

ATA 863 000 / 861 005

MÉS TAXI 828 000 / 862 488

TAXI EXPRES 812 345



Farmàcies de guàrdia

Les guàrdies començaran a les 9.30h del matí del dia assenyalat i acabaran a les 22.00 h del mateix dia. Poden variar, cal confirmar-les al telèfon: 829 914

Dissabte 8
F. El Consell
C/ Prat de la Creu 87
Andorra la Vella
Tel. 819219

Diumenge 9
F. El Consell
C/ Prat de la Creu 87
Andorra la Vella
Tel. 819219

Dilluns 10
F. Gran
Av. Meritxell 83
Andorra la Vella
Tel. 828009

Dimarts 11
F. Galeno 2
Av. Meritxell 91
Andorra la Vella
Tel. 820107

COOPERATIVA INTERURBANA ANDORRANA	
Tef: 00 34 806.555 - Web:www.interurbana.ad	
Tot l'any	
Andorra (Estació) - Espanya - Portugal (Vila Praia Ancora)	18h15
Tots els Divendres i Diumenges del mes	
Primer i Tercer dimecres del mes	
Portugal (Vila Praia Ancora) - Espanya - Andorra (Estació)	08h30
Tots els Divendres i Diumenges del mes	
Primer i Tercer dimarts del mes	

gos SOS



Compten
amb tu



Adopta
Associa't

gos-sos.org
+376 818 451

PAKO
TEMPRADO

FITXA

DIRECCIÓ

Victor Cabaco

GUIÓ

Hector Amado
Juan Ibarondo

INTERPRETACIONS

Amaia Aberasturi: Begoña
Ruth Díaz: Ana
José Manuel Seda:
Eduardo
Alberto Berzal: José Luis.
Mikel Iglesias: Mikel.

MÚSICA

José Luis Canal

GÈNERE

Drama

'VITORIA 3 DE MARZO' (2018)

WIKIPEIDA



FILMAFFINITY



SINOPSI

El 3 de març del 1976, en plena Transició espanyola, a Vitòria-Gasteiz, en un moment en què les vagues i les manifestacions reivindicatives eren el pa de cada dia, cinc treballadors van morir a mans de les forces de seguretat a l'interior de l'església de Sant Francesc d'Assís, al barri de Zaramaga.

COMENTARIS

Cinema fet amb la voluntat de remoure consciències i lluitar contra l'oblit. Debut en el llargmetratge de Cabaco, qui porta a la pantalla un dels episodis més esfereïdors de la Transició espanyola. Un valent exercici que combina imatges d'arxiu amb una ficció basada en fets reals, tot i que en alguns moments se'l pot retreure un pèl maniqueisme. Cal destacar el muntatge, que incorpora àudios reals fins a culminar en un clímax final d'una gran força emocional. També sobresurt el valor simbòlic de la interpretació de 'Campanades a morts', de Lluís Llach.

PUNTUACIÓ



PLATAFORMES

POMPES FÚNEBRES
DE LES VALLS

Fem més fàcils els moments més difícils

www.pompesfunebresdelesvalls.com Tels.: 866 632 - 807 180
info@pompesfunebresdelesvalls.com