

el Periòdic BUSINESS

L'ACTUALITAT ECONÒMICA DEL PRINCIPAT

Pere
Brachfield
Pàg 2

La seguretat legal més gran per als proveïdors s'obté amb els contractes



Jaime
Mesas
Pàg 3

Consultori fiscal



Flash Note: Observatori del cycle de CapEx a IA Esgotament o Continuïtat?

Àlex Fusté
@AlexfusteAlex

Chief Global Economist Andbank



Benvolguts, benvolgudes, continuem analitzant el debat que avui centra l'atenció de molts inversors: si el cycle d'inversió en infraestructura per a la IA s'acosta a la seva fi o si, per contra, encara compta amb recorregut.

La novetat més rellevant de les últimes 24 hores procedeix d'ASML: la companyia va elevar les seves previsions de vendes i va anunciar que ampliarà la seva capacitat de fabricació d'equips EUV (litografia ultraviolada extrema utilitzada per a fabricar els circuits més avançats dels xips) davant una demanda de xips d'IA superior a la prevista. La meua interpretació és que això representa un senyal industrial molt potent contra la hipòtesi d'una frenada del CapEx.

EL SECTOR D'INFRAESTRUCTURA D'IA I CAPACITAT DE CÀLCUL CONTINUA FENT LLIU-



RAMENT D'EXCEL·LENTS RESULTATS, I FINS I TOT REVISIA ESTIMACIONS A L'ALÇA

ASML va elevar la seva previsió d'ingressos de 2026, i és la segona vegada que ho fa enguany. En aquesta ocasió, ho va elevar des de 42.000 M€ fins a 44.000 M€, juntament amb una millora significativa de la seva expectativa. El seu CEO, Christophe Fouquet, va atribuir la revisió a una demanda d'equips per a xips avançats més fort de l'esperat. I, no obstant això, hi ha molts inversors que posen en dubte el sector. No és que dir. Keynes diria que,

davant l'evidència, hi ha els qui prefereixen revisar les seves tesis; uns altres prefereixen revisar l'evidència. Per descomptat, molts d'aquests últims continuaran ignorant els fets; però el que no podran ignorar mai són les conseqüències d'ignorar-los.

QUÈ M'APORTA ELS RESULTATS D'ASML?

Sobre el cycle de CapEx, em diu dues coses: 1) el senyal d'ASML, si bé encara no demostra que els centres de dades siguin rendibles, sí que senyalitza que és poc probable una so-

brecapacitat física de xips avançats. Els fabricants de xips no estan reduint els seus plans de capacitat. Els estan augmentant i les seves raons han de tenir- 2) La demanda va més enllà de les GPU, i s'estén també cap a la memòria de banda ampla (HBM), processadors i lògica. Més players beneficiats.

Sobre la monetització, em diu també una cosa important: precisament els colls d'ampolla industrials (per una oferta inferior a la demanda) limita la velocitat amb la qual el CapEx anunciat pot convertir-se en computo operatiu (i retarda la monetització).

QUINA ALTRA INFORMACIÓ RELLEVANT HEM TINGUT EN LES ÚLTIMES 24 HORES? (A MÉS D'ASML)

BofA també ha aportat llum sobre el cycle d'inversió en IA. Segons la seva enquesta realitzada entre el 2 i el 9 de juliol entre gestors institucionals, un 61% considera improbable que els hyperscalers redueixin el CapEx durant 2026. La dada és important perquè mostraria que la tesi de bombolla no està sent recolza-

Passa a la pàgina següent

Pàg 4

Govern amplia en 250 les quotes d'estiu després de les reclamacions i limita els permisos inicials a deu per empresa

Marsol defensa que «no podem permetre que negocis autoritzats no puguin donar servei» i confirma que la general encara no està decidida

Pàg 4

La posada en marxa de l'Entry/Exit podria haver estat una de les causes de la manca de personal a l'estiu

És una conjectura que el president de la CEA posa sobre la taula, també apuntant que les empreses amb més demanda venen de la Unió Hotelera

Pàg 4

Els sectors de la producció elèctrica i activitats immobiliàries, els que més creixen enguany amb un 11,5 i un 6%

El nombre d'assalariats a l'abril va enfilarse als 48.000, mentre que la massa salarial total aquell període va ser de gairebé 135 milions d'euros

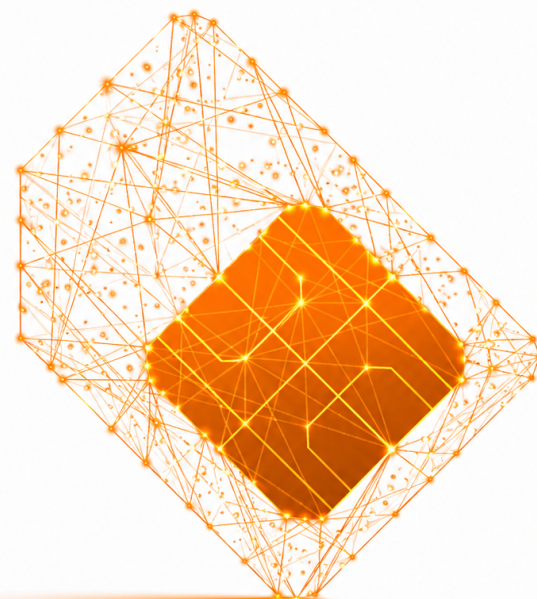
NOVA TARGETA VIRTUAL

La vols? La tens!

En 3 minuts tindràs la teva targeta al teu mòbil, llesta per utilitzar, sense comissions i sense plàstic!

Myandbank és un canal 100% digital, un canal comercial d'Andorra Banc Agrícola Reig, SA. (Andbank). Andbank opera amb el Número de Registre Tributari (NRT) A700158F el núm. de Registre Societats Mercantils 5008. i el núm. de registre a l'Autoritat Financera Andorrana (AFA) E B 01/95. Per a més informació, contacta amb hola@myandbank.com o al 881 960.

myandbank



Ve de la pàgina anterior

da pels qui assignen capital i tenen diners en joc, sinó més aviat d'una banda de la comunitat d'analistes, comentaristes financers, o signatures de research (creadors de contingut financer) sense responsabilitat directa sobre carteres i inversors particulars.

IMPLICACIONS DE L'ANTERIOR PER AL CICLE DE CAPEX

1. No hi ha sostre industrial encara: D'antuvi, els puc avançar que no s'observa encara un sostre industrial. Interpreto l'ampliació de capacitat d'ASML com a indicativa que els principals fabricants de semiconductors s'enfronten a previsions de demanda prou sòlides i creïbles. En cas contrari, no podrien justificar aquestes noves inversions en equipament.

2. CapEx més ampli (en moltes capes) alimenta la tesi de sostenibilitat: És rellevant insistir en la idea que el CapEx futur no es concentra només en una capa tecnològica (GPUs); el que faria d'aquest un cicle estret i curt; sinó que el CapEx s'està ampliant, desplaçant-se cap a sectors molt interessants: HBM i memòria, ASIC propis, networking (la pròxima gran temàtica al meu entendre), energia, xarxes elctriques, etc. Per què és això positiu? Perquè un eventual alentiment de les compres de GPU no equivaldria neces-

sàriament a una caiguda del CapEx total. Vull dir amb això que, uns mals resultats de NVDA no haurien de ser necessàriament negatius per al conjunt del mercat. Sí, soc conscient que aquesta última afirmació aixecarà unes quantes celles.

SOBRE L'ANHELADA «MONETITZACIÓ»: EVIDÈNCIES FAVORABLES, PERÒ NOMÉS PER A UN SEGMENT

Mentre uns realitzen la inversió (hyperscalers bàsicament), uns altres ja està monetitzant (empreses en tota la cadena de semis). Sense anar molt lluny, els resultats d'ASML, TSMC, AMAT, AMD, INTL, Broadcom, Micron, Hynix, Cadence, SMCI, Dell i un llarg etcètera.... demostren que el cicle està generant vendes, millors marges, i necessitat d'ampliar capacitat productiva. La monetització és, per tant, evident per als qui venen les eines necessàries per a fabricar xips.

La qüestió pendent continua sent: I els compradors finals d'aquests xips (el que incorren en el CapEx)? Quan generaran retorns equivalents?

Sens dubte, assistir a anuncis de monetització de tota aquesta infraestructura (núvol, data centers) representarà un punt d'inflexió a partir del qual la narrativa canviarà, i podrà alimentar una nova «pota» del cicle alcista. Per a quan esperem aquest punt d'inflexió? M'arriscaré.

• Primers senyals rellevants en 4T 2026. Serien en forma de missatges més clars de creixement en cloud per part de les ORCLs, Google, Amazon, NBIUS, Corewave, etc...), si bé no necessàriament una prova definitiva en EPS consolidat.

• 2T 2027 sí que sospito que veurem senyals nets de monetització (anuncis d'una contribució incremental dels negocis d'infraestructura d'IA en els ingressos i marges per a aquests grans valors). Per a mi, això serà clau, i significarà l'«inflection point».

• Com actuar? Cal esperar fins llavors, i mentrestant, estar fora del sector? Com sempre ocorre en el mercat, hi haurà qui faci «front running», i és possible que aquests actius tecnològics (que han suportat gran part del CapEx) facin ral·li molt abans de l'inflection point.

De moment, l'escassetat d'uns certs xips (memòries) i els colls d'ampolla en segments de semiconductors (networking) protegeix els fabricants, mentre que retarda la possibilitat que tot el CapEx dels hyperscalers entri simultàniament en funcionament i es monetitzi. No és moment doncs per a la rotació.

ADOPCIÓ EMPRESARIAL (DE LA IA). UN ALTRE TEMA INTERESSANT I QUE EM PREGUNTEN RECURRENTMENT

Segons la informació de la qual dispo, l'adopció continua progressant. Un estudi

molt recent sobre les empreses del S&P 500 estima que el 2025 un 11% havia integrat profundament la IA en els seus processos i un altre 10% la utilitzava directament en producció o prestació de serveis. L'adopció profunda s'hi hauria més que quadruplicat des de 2022. L'estudi apunta a una evolució en forma de "J" amb la qual les companyies aprofundeixen l'adopció. No obstant això, l'estudi no troba encara dades concloents de productivitat i beneficis en l'agregat. Amb tot, l'evidència és favorable, fins i tot sense ser definitiva. Una cosa normal en aquestes fases preliminars. Tot apunta a un ús massiu i generalitzat (totes les empreses del món abraçaran la tecnologia) i això materialitzarà la monetització.

CONCLUSIONS D'AVUI

• No hi ha evidència d'excés de capacitat de càlcul avançat operatiu. Els resultats i les decisions d'ASML o TSMC apunten clarament al fet que no sobra capacitat. Positiu des del punt de vista que una frenada en el CapEx és poc probable.

• Seguim en l'acumulació de capacitat (que inevitablement ha de venir acompanyat de deute i capital/dilució). Per això, el mercat ha elevat el llistó. No li n'hi ha prou que l'adopció empresarial avanci, necessita veure-la convertida en marge i caixa. Implica que uns resultats positius (però en línia amb l'esperat) difícilment bastaran per a provocar grans revaloracions.

La seguretat legal més gran per als proveïdors s'obté amb els contractes

Pere Brachfield

@PereBrachfield

Soci director de Brachfield & Asociados Abogados

El Codi de comerç estableix que els contractes mercantils són vàlids i es poden exigir legalment sense importar-ne la forma o l'idioma en què s'hagin subscrit, sempre que la seva existència es pugui demostrar mitjançant els mitjans de prova reconeguts pel dret civil. No obstant això, no és recomanable confiar en acords verbals, ja que l'article 51 del codi esmentat disposa que el testimoni de testimonis, per si mateix, no és suficient per provar l'existència d'un contracte l'import del qual superi els 9,02 euros (anteriorment 1.500 pessetes), llevat que s'acompanyi d'una altra prova addicional.

Per això, abans de formalitzar un contracte amb un client, és aconsellable cercar assessorament especialitzat per redactar-lo de manera adequada. És fonamental que el document sigui complet i detallat, incloent-hi totes les condicions que podrien ser utilitzades en cas d'incompliment de pagament. Les clàusules de pagament han d'estar especificades clarament. A més, és imprescindible identificar de manera precisa la persona que actua en representació de cada part, incloent-hi la seva identitat, capacitat i poders. També cal descriure amb claredat l'objecte del contracte o els serveis pactats, així com establir de manera inequívoca la data d'inici i la durada de l'acord. Qualsevol modificació posterior s'ha de documentar per escrit.

Al contracte es poden incloure les clàusules penals de pagament d'interessos moratoris i despeses de cobrament; el tipus d'interès que es pacti en el contracte no necessàriament ha de correspondre amb l'interès de demora vigent en base a la Llei 3/2004, de 29 de desembre, per la qual s'estableixen mesures de lluita contra la moro-



sitat en les operacions comercials, ja que es pot pactar un interès moratori superior al legal. Així mateix, en aplicació al que disposa la llei 3/2004 esmentada, es pot incloure una clàusula de reserva de domini. Una altra de les clàusules imprescindibles al contracte és la de resolució anticipada del mateix si el client no compleix. La clàusula de resolució contractual és molt efectiva ja que, en cas d'impagament del comprador, el venedor està facultat per resoldre unilateralment el contracte. A més, en alguns casos és molt positiu afegir una clàusula de retenció de la mercaderia en cas d'impagament de les factures vençudes o una clàusula de devolució de les mercaderies ja lliu-

rades pel creditor. Una clàusula molt útil en cas d'impagament és la de sotmetiment a la jurisdicció del creditor. D'aquesta manera en cas d'incompliment per part del deutor, el creditor podrà pledejar en la seva jurisdicció territorial, cosa que resulta més avantatjosa i econòmica, llevat que la demanda sigui a través d'un procediment monitori o procediment canviari, ja que en aquests casos no serveix la renúncia expressa del deutor i cal interposar la demanda al jutjat del domicili.

Una mesura que pot protegir els interessos del creditor és incloure en el contracte subscrit per les parts una clàusula en què s'expressi la voluntat de sotmetre les even-

tuals diferències que es presentin a la decisió del tribunal arbitral. L'arbitratge, com el procediment judicial, és un mitjà de solució de conflictes, si bé és menys formal i solemne, la solució del conflicte és decidida per l'àrbitre o els àrbitres imparcials, i sorgeix de la voluntat de les parts. La persona que exerceix de jutgador és l'àrbitre o àrbitres neutrals, específicament nomenats per les seves condicions i qualitats. El procediment arbitral és una forma ràpida de resolució de conflictes, i hi ha un termini legal màxim de sis mesos, comptats des de l'en-

Passa a la pàgina següent

Ve de la pàgina anterior

seva acceptació com a àrbitres a les parts. Sense perjudici que les diferents Corts Arbitrals solen dictar Laude en terminis més reduïts, al voltant de tres mesos. El laude arbitral és la decisió final de l'àrbitre per resoldre la controvèrsia que les parts han sotmès a la seva consideració. Els àrbitres es pronunciaran al laude sobre les costes, que recauen a la part incomplidora, existint la possibilitat de ser distribuïdes entre les dues parts. Un cop protocolitzat, el laude té el mateix valor que una sentència judicial. El laude serà executat d'acord amb les normes legals vigents per a l'execució forçosa de la sentència.

En el moment de redactar un contracte és convenient que el proveïdor pensi en el pitjor que pugui passar i posar clàusules per evitar que passi el pitjor o si passa el pitjor, almenys estar blindats contractualment. Val la pena assenyalar que l'article 57 del Codi de comerç indica que: «Els contractes de comerç s'executaran i compliran de bona fe, segons els termes en què fossin fets i redactats, sense tergiversar amb interpretacions arbitràries el sentit recte, propi i usual de les paraules dites o escrites, ni restringir els efectes que naturalment es deriven del mode amb que els contractants haurien explicat la seva voluntat i contret les seves obligacions». L'existència de clàusules que protegeixin el creditor és molt important, ja que l'article 59 estableix un règim «in favor debitoris» en cas



d'ambigüitats al contracte quan diu que: «Si s'originessin dubtes que no es puguin resoldre d'acord amb el que estableix l'article 2 d'aquest Codi, es decidirà la qüestió a favor del deutor». A més, és convenient conservar la documentació que ha anomenat la doctrina com a tractes preliminars o preparatoris al precontracte o contracte que es produeixen com són la sol·licitud per part

del comprador d'una oferta, l'oferta enviada pel proveïdor, les contraofertes, els estudis tècnics realitzats, etc. Per tant, cal recordar que els tractes preparatoris són aquells actes que es realitzen per discutir i preparar un contracte, però no obliguen a la celebració d'aquest, però que poden ser útils en cas de litigi, ja que permeten demostrar la relació contractual.

Les clàusules penals han d'establir que, si el deutor no compleix degudament les seves obligacions, a més del principal del deute, haurà de pagar unes quantitats determinades al creditor –una sanció econòmica– com a conseqüència del seu incompliment. Les clàusules penals també tenen un efecte dissuasiu de l'impagament, ja que el morós s'ho pensarà dues vegades abans d'incomplir aquest tipus d'obligacions, perquè és conscient que en sortirà perjudicat econòmicament. Per tant, les clàusules penals serveixen per motivar el deutor –tocant el seu punt feble, la butxaca– a complir puntualment els pagaments. Llevat que es pacti una altra cosa al contracte, la pena convencional substitueix la indemnització per danys i perjudicis, amb l'avantatge per al creditor de no haver de demostrar l'existència ni la quantia dels danys i perjudicis ocasionats per l'incompliment del deutor. Això no obstant, es pot pactar la pena convencional com a complementària a la indemnització per danys i perjudicis, per la qual cosa el creditor pot reclamar l'import nominal del deute, la quantitat convinguda a la clàusula penal i els interessos moratoris. El creditor té llibertat contractual per establir les clàusules penals que consideri oportunes, però segons les circumstàncies i el grau d'incompliment del morós, els tribunals poden atenuar les penalitzacions pactades o fins i tot modificar-les.

Amb l'estipulació contractual de la reserva de domini i amb la clàusula de prohibició d'alienar o de realitzar qualsevol altre acte

Consultori fiscal

Jaime Mesas



Auditor i assessor comptable

Aquesta setmana volem compartir amb els lectors la Consulta Vinculant número CV0356-2025, del 5 de desembre del 2025, del Departament de Tributs i de Fronteres (en endavant, DTF), en relació amb l'aplicació del recàrrec especial sobre els guanys especulatius en les transmissions de béns immobles situats a Andorra.

Una societat andorrana va adquirir un terreny el juny del 2020. Entre els anys 2020 i 2024 es va dur a terme la construcció de tres habitatges, finalitzant-se les obres durant el 2024.

El novembre de 2024 es va obtenir el certificat de revalorització d'aquests habitatges. Durant l'exercici 2026, està prevista la venda d'una de les unitats immobiliàries.

Segons la Llei 5/2025, de 6 de març, anomenada «Llei per al creixement sostenible i el dret a l'habitatge», el recàrrec per especulació immobiliària s'aplica sobre la base obtinguda, en funció del temps transcorregut entre la data d'adquisició i la data de transmissió, amb els percentatges següents: (i) menys de dos anys: 10%, entre dos i cinc anys: 5%, més de cinc anys: 0%, menys de dos anys: 5%, en el cas de Promoció per obra nova

La qüestió que es planteja és a quina data fa referència la Llei quan indica «Data d'adquisició» en el cas exposat. En concret, la data d'adquisició del terreny, la data de finalització de l'obra o la data de valor actualitzat de l'immoble.

El DTF determina que, en relació amb la

vostra qüestió relacionada amb l'aplicació del recàrrec especial en les transmissions de béns immobles, la disposició addicional segona de la Llei 95/2010, del 29 de desembre, introduïda per la Llei 5/2023, del 19 de gener, i modificada per la Llei 5/2025, del 6 de març, preveu el següent:

«Disposició addicional segona. Recàrrec especial sobre els guanys especulatius en les transmissions de béns immobles situats al Principat d'Andorra

1. Els obligats tributaris que obtinguin guanys de capital de caràcter especulatiu, derivats de la transmissió de béns immobles situats al Principat d'Andorra, estan sotmesos al recàrrec especial previst en aquesta disposició addicional. Als efectes d'aquesta disposició, s'assimilen a les transmissions de béns immobles situats al Principat d'Andorra els actes esmentats a les lletres a), b), c) i d) de l'apartat 1 de l'article 45 bis.

2. Es consideren guanys de capital de caràcter especulatiu els derivats de les transmissions esmentades a l'apartat anterior, quan procedeixin de les transmissions de béns o drets efectuades abans d'haver transcorregut un període mínim de cinc anys des de la data de l'adquisició per l'obligat tributari.

3. El recàrrec especial es calcula aplicant el tipus sobre l'import del guany de capital establert en funció del període transcorregut des de la data d'adquisició, determinat d'acord amb les regles previstes en aquesta Llei.

Si el període transcorregut entre la data de la transmissió i la data d'adquisició és inferior a dos anys, el tipus a aplicar és el 10%. Si aquest període és igual o superior a dos anys i inferior a cinc anys, el tipus que s'ha d'aplicar és del 5%.

No obstant això, en el cas de promocions



immobiliàries de nova construcció, únicament estaran sotmesos al recàrrec especial els guanys quan procedeixin de les transmissions de béns o drets efectuades abans d'haver transcorregut un període mínim de dos anys des de la data de l'adquisició per l'obligat tributari. En aquest cas, el tipus que s'ha d'aplicar és del 5%.

4. El recàrrec especial es merita en el moment en què es produeix la transmissió dels béns als quals es refereix l'apartat 1.

5. Els obligats tributaris han de liquidar el recàrrec especial i ingressar l'import al ministeri encarregat de les finances, d'acord amb el procediment previst als articles 45 bis i 45 ter, en els terminis i les

condicions que s'estableixen reglamentàriament.

6. El recàrrec especial previst en aquesta disposició addicional té la consideració de quota de l'impost sobre societats.»

De conformitat amb el tercer paràgraf de l'apartat 3 d'aquesta disposició, considerant que la consultant va adquirir el terreny el mes de juny del 2020 per efectuar una nova construcció i que la transmissió d'un dels immobles construïts s'efectuarà durant l'any 2026, el període transcorregut des de l'adquisició del terreny fins al moment de la transmissió és superior a dos anys i, per tant, en el cas exposat no s'aplicarà el recàrrec especial.

Govern amplia en 250 les quotes d'estiu després de les reclamacions i limita els permisos inicials a deu per empresa

Llum verda a una ampliació de 250 autoritzacions de la quota d'estiu amb l'objectiu de donar resposta a les necessitats de personal del sector empresarial durant els mesos de màxima aflluència turística. La principal novetat és que, en una primera fase, cada empresa podrà obtenir un màxim de deu permisos, una limitació que, segons ha explicat la ministra de Presidència, Economia, Treball i Habitatge, Conxita Marsol, pretén evitar que les empreses més grans acaparin el contingent i garantir un repartiment «més equitatiu».

«Aprovem aquesta quota perquè ho demana i ho justifica el sector», ha afirmat Marsol, qui ha remarcat que la decisió s'ha pres després d'analitzar les necessitats que les empreses van traslladar a l'Executiu durant els darrers dies. «No podem permetre que empreses del país no donin servei si som un país turístic, ni que alguns restaurants s'hagin de plantejar tancar alguna planta»,

ha defensat, insistint que el Govern ha volgut ajustar el contingent «al que sigui estrictament necessari», mantenint «l'equilibri entre les necessitats reals del sector, la protecció del mercat laboral intern i un creixement sostenible». En aquest sentit, ha recordat que es tracta de treballadors de caràcter temporal que abandonaran el país a finals d'octubre o principis de novembre.

Altrament, i pel que fa a una possible ampliació de la quota general, especialment reclamada pel sector de la construcció, Marsol ha confirmat que encara no s'ha pres cap decisió: «Està sobre la taula», ha reconegut, tot explicant que Interior continua analitzant les demandes dels diferents sectors abans de determinar si cal incrementar també aquest contingent. La titular d'Habitatge ha diferenciat, però, els dos contingents. «La quota temporal comporta que aquestes persones venen fins al novembre i després marxen. La quo-



ta general és un altre procediment i implica creixement del país a nivell de població», ha argumentat.

Qüestionada, però, per la hipòtesi plantejada per la Confederació Empresarial Andorrana (CEA), qui vincula la manca de personal amb l'entrada en vigor de l'Entry/Exit System, Marsol ha evitat donar-la per bona: «No sabem si el problema està aquí», ha admès, tot recordant que les persones que venen a treballar a Andorra «han de complir els requisits i portar el segell Schengen». Amb tot, sí que ha apuntat que «vas a Espanya o a

França i a tot arreu hi ha problemes a l'hostaleria. És una manca de mà d'obra comuna als països de l'entorn».

Finalment, Marsol també ha avançat que el Govern continua treballant en el reglament que haurà de regular les noves grans implantacions comercials. La futura normativa exigirà que els promotors justifiquin les necessitats de personal i acreditin on s'allotjaran els treballadors abans d'obtenir l'autorització per iniciar el projecte. Segons ha indicat, aquest reglament podria estar enllestit entre els mesos de setembre i octubre.

La posada en marxa de l'Entry/Exit podria haver estat una de les causes de la manca de personal a l'estiu

La posada en marxa de l'Entry/Exit System (EES) i el respectiu enduriment dels controls per part d'Espanya com de França podria ser una de les causes de la manca de personal d'aquesta temporada estiuenca. Així ho ha assenyalat aquest migdia el president de la Confederació Empresarial Andorrana (CEA), Gerard Cadena, tot apuntant que és una possible conjectura i que el Govern en sabrà alguna cosa «pròximament».

Cadena també ha indicat que aquelles companyies que més demanda tenen són per part de la Unió Hotelera d'Andorra (UHA). En tot cas, «l'Executiu ha dit que se li

facilitin dades privades de cada una de les empreses i, per tant, aquí ja no hi intervenim [...] Ha estat directament l'empresa que s'ha posat en contacte amb el Departament de Treball», ha detallat, i serà aquest quin analitzarà si les necessitats són «prou correctes» i si cal ampliar la quota.

Amb tot, el president de la CEA ha assegurat que és «clau» saber quina és la «quota real que fa falta» per intentar pal·liar el neguit que viu el sector. «El fet que l'economia creixi fa més necessitats, i aquest mercat està molt tensionat [...] Hi ha molts canvis de personal entre empreses», ha conclòs.



Els sectors de la producció elèctrica i activitats immobiliàries, els que més creixen enguany amb un 11,5 i un 6%

El nombre total de persones assalariades del mes d'abril del 2026 va ser de 47.901, la qual cosa representa una variació positiva del 2,5% respecte al mateix mes de l'any anterior, en què hi va haver 46.748 persones. El període presenta l'increment més destacat del nombre de persones assalariades, comparat amb el mateix mes de l'any 2025, en els sectors de producció i distribució d'energia elèctrica, gas i aigua, amb un 8,9% i de construcció i d'altres activitats socials i serveis personals, ambdós amb un 5,7%. D'altra banda, el sector que presenta un decrement més remarcable en el nombre de persones assalariades respecte al mes d'abril del 2025 és 'Llars que ocupen personal domèstic', amb una variació negativa del 3,1%. Respecte a les ocupacions amb més representació al mercat laboral, aquest mes l'increment més significatiu de persones assalariades es produeix a secretaris administratius i similars, amb un 5,8% respecte a l'abril del 2025, mentre que 'Dependents i demostradors de botigues, magatzems, quioscos i mercats ambulants' presenta una variació interanual negativa del 0,2% i, per tant, no gaire significativa.

Així mateix, la mitjana de persones assalariades, d'acord amb les dades acumulades de gener a abril del 2026, és de 48.774, un 2% comparat amb el mateix període de l'any anterior. Els sectors que presenten un increment més



destacat són Producció i distribució d'energia elèctrica, gas i aigua, amb un 11,5%; Activitats immobiliàries i serveis empresarials, amb un 6%. Mentrestant, el sector que presenta un decrement més notori és Hosteleria amb una variació negativa del 3,2%. Pel que respecta a la massa salarial total d'aquest mes d'abril, és de prop de 135 milions d'euros. La variació resta positiva amb un 6,9%, respecte al mateix mes de l'any anterior. El sector que presenta així una variació positiva més destacable és el d'activitats sanitàries i veterinàries i serveis socials, amb un 25%, mentre que el sector del servei financer presenta l'únic decrement de la massa salarial amb una baixada del 4,6%.