

el Periòdic BUSINESS

L'ACTUALITAT ECONÒMICA DEL PRINCIPAT

Pere Brachfield
Pàg 16

Les excuses de mal pagador



Jaime Mesas
Pàg 17

Consultori fiscal



10 claus per a entendre la propera jugada del BCE

Àlex Fusté
@AlexfusteAlex



Economista cap del Grup Andbank

1. El que ja saben: El BCE va retallar 25 pb (punts bàsics) el tipus de dipòsit al 3,5%. Res de nou, fins aquí.

2. Decepció? Sí, per a aquells que esperaven una guia sobre la trajectòria futura. Christine Lagarde ens va deixar, de nou, amb l'inapetent (i avorrit) "We will be data dependent".

3. Els endevinaires de nou a contra peu. La postura de Lagarde està en contradicció amb la corba swap (dibuixada pels endevinaires), i en la qual es projecten -115 pb de retallades del BCE per a l'abril del 2025. Em temo que aviat podrien quedar fora de lloc.

4. Els swaps s'equivoquen? És més que probable. Assignen una retallada (de 25pb) en 4 de les pròximes cinc reunions. Em sembla altament improbable (encara que, per descomptat, puc equivocar-me).

5. Què he de fer com a inversor? Per ara, no decidir (mai) basant-se en el que diuen els swaps. Són bipolars (fa només 3 mesos estimaven 50 pb de retallades entre avui i abril)



i, amb tot respecte, mai no pots refiar-te d'un agent bipolar.

6. Un altre error comú és suposar que la política del BCE seguirà automàticament la direcció marcada per la Fed. Qualsevol relació aquí és, tècnicament, espúria. Cal recordar que la Fed té un triple mandat (ocupació, preus i tipus estables). El BCE, en canvi, té només un mandat (preus). Així que, no responen als mateixos estímuls. El BCE ha de mantenir tipus elevats mentre no vegi que el balanç de riscos per a la inflació es mou decisivament a la baixa. La Fed, en canvi, podria retallar tipus encara que vegi una inflació en ascens. Li basta amb veure un deteriorament en l'ocupació (encara que aquest escenari sigui poc comú).

7. Deixin d'assumir que el BCE raona com un inversor. A diferència del que puguin pensar, un deteriorament en el creixement i l'ocupació a Europa no són, per si mateixos, un factor que hagi de determinar la política sobre tipus del BCE. Prova del que dic és la retallada de previsió en el PIB que acaba d'anunciar l'BCE (-0,1% al llarg de tot l'horitzó d'estimació, deixant-lo en 1,3% per al 2025 i 1,5% per al 2026) i, tanmateix, aquesta revisió no ha tingut cap impacte en la seva estimació per a la inflació

Passa a la pàgina següent

Pàg 18

Creix un 15,5% el volum d'hipoteques concedides el primer semestre de l'any

El nombre d'hipoteques pateix una disminució del 7,2% respecte al semestre anterior

Pàg 18

El Baròmetre de la CE destaca un increment per l'elecció del producte local

La tendència europea decreta un afavoriment per aquest envers la compra digital

Pàg 18

La CASS tanca el primer semestre d'enguany amb un dèficit total de 15,7 milions d'euros

Per contra, s'incrementen un 12,5% les despeses en prestacions de la branca general de la parapública



3%



***Fins al 31 d'octubre el 3% del que gatis cada mes amb la teva targeta s'ingressarà a la teva cartera automatitzada**
Apunta't a l'app i comença a invertir!

**Import màxim a abonar: 30 € mensuals*

Myandbank és un banc 100% digital, un nou canal comercial d'Andorra Banc Agrícola Reig, SA. (Andbank). Andbank opera amb el Número de Registre Tributari (NRT) A700158F, el núm. de Registre Societats Mercantils 5008, i el núm. de registre a l'Autoritat Financera Andorrana (AFA) EB 01/95. Per a més informació, contacta amb hola@myandbank.com o al 881 960. Promoció aplicable exclusivament a clients amb cartera automatitzada activa.

Ve de la pàgina anterior

general (que segueix en el 2,2% per al 2025 i 1,9% per al 2026), coincidint fins i tot amb un augment en la projecció del BCE per als preus subjacents (que el BCE ha pujat al 2,5% per al 2025). La revisió a la baixa en ocupació i PIB no fixarà la política monetària.

8. Governadors confiats = Governats ancorats: Si com projecta el BCE, els preus subjacents no arribarien a l'objectiu fins al 2026,

i tenint en compte que les estimacions del BCE en matèria de preus canvien molt poc (es deu al fet que la dada real acaba sent propera a l'estimada), automàticament ja sé que el Consell de Govern del BCE manté una elevada confiança en les seves estimacions. D'això deriva, doncs, que existeix una àncora important en la trajectòria de tipus d'interès del BCE. Una cosa que els swaps semblen ignorar.

9. Una anotació per a l'inversor amb un excés de cash pendent de ser invertit: Als òrgans

de govern del meu banc els importa saber si un entorn de tipus BCE per sota del 2% és una cosa factible o no. D'acord amb el punt anterior, la resposta a aquesta preocupació és clara. No han d'estar preocupats. De quina manera podria resultar això d'interès per a l'inversor? Si el que dic és cert, plantejo un escenari favorable de marges per a la banca en general (i el meu banc en particular). Una cosa que tindrà molt en compte a l'hora de decidir en els nostres mandats discrecionals.

10. Una assegurança de protecció: Aquest és un punt de cobertura per a qui els escriu. El retrat que acabo de descriure pot canviar ràpidament. La macroeconomia és tridimensional (fiscal, monetària, canviària, etc.), i la microeconomia és tetradimensional (infinites interessos, infinites decisions), la qual cosa significa que l'economia i els mercats són, com a mínim, decadimensionals. En totes aquestes dimensions, alguna cosa pot escapar a la meua percepció.

Les excuses de mal pagador

Pere Brachfield

@PereBrachfield

Soci director de Brachfield & Asociados Abogados



Les excuses formen part de les tàctiques evasives dels deutors, i havent comparat les utilitzades en diferents continents, he arribat a la conclusió que sempre es repeteixen les mateixes. En això els morosos són poc originals ja que els pretextos són molt similars. Els dolents pagadors utilitzen les excuses ja que sempre intenten justificar el seu comportament, atès que cap morós vol reconèixer que és un penques; per aquesta raó, quan el creditor el reclama el pagament, posen algun pretext que els hi serveixi per descarregar la seva culpa i guanyar temps. El deutor simula que existeix un problema i fa servir l'excusa per evitar el pagament. Les excuses de mal pagador compleixen un doble propòsit, ja que d'una banda permeten al deutor morós de «quedar bé» i d'una altra, aconseguen demorar el pagament i tranquil·litzar al creditor.

Les excuses de mal pagador són innumerable, qualsevol responsable del departament de cobraments podria fer una llarga llista de pretextos per no pagar, alguns dels quals són realment imaginatius i originals, però la majoria de les vegades les excuses es repeteixen i segueixen un patró determinat. El primer pas que s'ha de donar amb els pretextos dels deutors és dividir-les en tres grans categories, que són: 1) les excuses subjectives; 2) les excuses objectives, i 3) les excuses absurdes.

Les excuses subjectives són aquelles que s'inventa el subjecte morós, no tenen cap fonament real. Les excuses subjectives en realitat són meres cortines de fum que utilitza el morós al·legant una circumstància personal i que en cap cas podria justificar l'impagament. Uns exemples serien els següents: «Si haguéssim sabut que eren tan estrictes a l'hora de cobrar, haguéssim buscat un altre proveïdor més comprensiu»; «No hi ha motiu per constrènyer-nos d'aquesta manera per una factura de 2.500 euros, ja que som una petita empresa, i vostès una gran multinacional i no els fa falta aquesta quantitat»; i «Bé, no cal posar-se així per una factura impagada de res, amb la crisi que estem travessant, tot el món es retarda a l'hora de pagar».

Davant una excusa subjectiva la millor eina per combatre-la és l'objectivitat. En primer lloc, el creditor no ha de discutir mai l'excusa manifestada pel morós o aportar noves opinions. En segon lloc, ha de dir-li que allò que explica és un judici de valor subjectiu i que no té res a veure amb el

fons de la qüestió. L'objecte de la negociació és un fet objectiu, és a dir, un impagament derivat d'una operació comercial perfectament documentada, i quantificada. El creditor ha d'aportar dades objectives i documents que demostrin l'existència del deute.

Les excuses objectives són aquelles que estan fundades sobre alguna base real, és a dir, que encara que l'excusa no sigui vàlida, l'argument podria ser autèntic en algun altre cas i excusar la manca de pagament. Un bon exemple seria si el morós posa per excusa per no pagar que hi ha hagut un incendi i se li ha cremat tota l'empresa. Les excuses es poden superar si es tracten amb fermesa i de manera positiva, però mai dient-li directament al morós que està mentint. El creditor ha de demostrar el més aviat possible, amb proves i arguments objectius, que les declaracions del deutor no són reals, i tot seguit, reclamar una solució al deute. A més, és convenient aconseguir que el deutor posi per escrit els pretextos que ha exposat verbalment, ja que és un bon sistema perquè desisteixi de pretensions infundades. Igualment, s'ha de respondre per escrit i conservar còpies de tota la correspondència o correus electrònics enviats i rebuts. Tots els aspectes rellevants de les converses telefòniques amb el deutor han de ser gravats al sistema informàtic o apuntades a l'expedient. Això permetrà desmuntar més fàcilment els pretextos del morós, en poder demostrar contradiccions, falsedats i contradiccions en les seves declaracions.

La idea central és que la missió del gestor de cobraments és desmuntar les excuses, tot i que sense declarar obertament que considera que no diuen la veritat. Mai se li ha de dir directament a un morós que està donant excuses de mal pagador, sinó posar-lo en evidència de manera indirecta. La millor manera és enfrontar-ho amb les seves pròpies mentides. Per exemple, si diu que enviarà avui mateix el xec per correu, se li ha de respondre que no cal ja que el representant passarà a la tarda per recollir-lo per més seguretat. Quan el deutor assegurí haver enviat ja el xec, se li haurà de demanar dades sobre l'import exacte, el banc lliurat i el número del document. En cas que no l'hagi enviat, no tindrà respostes, però probablement donarà les dades del xec que després estendrà i enviarà al creditor amb la finalitat de cobrir la seva pròpia mentida.

A continuació, veurem les excuses més habituals, i com ha de replicar a cadascuna d'elles el creditor. Primera: «No hem rebut la mercaderia». La resposta ha de ser: «Tinc a la pantalla de l'ordinador l'albarà de lliurament escanejat que justifica la recepció dels béns el dia 12 d'abril, i que està signat pel Sr. Pérez; ara mateix li envio per correu



electrònic». Segona: «La comanda ha arribat incompleta». L'actuació del creditor és afirmar que en cas de no arribar totes les caixes haviem d'haver-ho posat en coneixement dins dels 10 dies següents al lliurament, tal com estableixen les condicions generals de venda. Passat aquest termini no s'admeten reclamacions.

Tercera: «La mercaderia lliurada no és la que s'havia sol·licitat en la comanda original; hi ha una errada per part del proveïdor». La resposta han de ser que les nostres condicions generals estableixen que han de fer la devolució dins dels primers vuit dies, per la qual cosa han de fer-se càrrec dels productes i abonar la factura.

Quarta: «Existeixen vicis en els productes subministrats». El creditor ha d'afirmar que si són vicis ocults, el termini per presentar una reclamació és de 30 dies; com ja ha passat més d'un mes des del lliurament, la reclamació ha caducat.

Cinquena: «L'import de la factura no és correcte; ja li vam reclamar al venedor». L'actuació del creditor és preguntar al deutor quan i com va fer la reclamació al venedor; comprovar si és cert que existeix una diferència de tarifes; quantificar el cost de la diferència; deduir-lo de la factura; emetre la factura rectificativa, i enviar-la per correu electrònic al deutor; després, sol·licitar el pagament de l'import. Si de moment no és possible verificar la disputa de l'import reclamat, sol·licitar al deutor un pagament a compte de la meitat de la factura mentre es tramita la incidència.

Sisena: «No tenim la factura». El creditor ha de comprovar si és la primera vegada que es produeix aquesta situació, amb la qual cosa haurà d'atorgar al client el benefici del dubte i enviar-li sense discutir un duplicat de la factura, o si ja ha passat altres cops aquest any. En aquest cas, és una excusa de mal pagador, per la qual cosa se li ha d'enviar la factura pel mitjà més ràpid, i adoptar mesures de gestió proactiva perquè no es torni a produir l'incident.

Sèptima: «La factura encara no ha estat autoritzada». El creditor no ha de tallar-se i demanar parlar amb la persona encarregada de donar l'autorització. Sol·licitar al responsable de validar les factures dates exactes per la comptabilització i autorització del pagament de la factura. Si hi ha diversos encarregats de validar, comptabilitzar i autoritzar el pagament, cal contactar un a un amb totes les persones que intervenen i demanar dates per a la gestió.

Vuitena: «L'instrument de pagament ja ha estat enviat per correu». El creditor ha de demanar dades exactes del document canviari, si és xec, l'import, el banc lliurat, el número del talonari, l'IBAN del compte corrent. Si és transferència, sol·licitar les dades d'aquesta i una còpia per correu electrònic.

Novena: «Avui mateix li anàvem a enviar el xec per correu». El creditor ha de dir al deutor que com hi ha hagut molts robaments de xecs enviats per correu, per a més seguretat, el seu delegat passarà a la tarda per les seves oficines a recollir el xec.

Dècima: «Ha de tractar-se d'una errada ja que aquesta factura ja està pagada». L'actuació del creditor és que amb fermesa i actitud assertiva ha d'exposar que s'ha comprovat aquesta possibilitat i que queda totalment descartada. Després, ha de declarar amb seguretat que la factura està encara pendent de pagament i demanar al deutor que mostri com i quan l'ha abonat. El deutor haurà d'aportar les proves de la liquidació del deute.

Onzena: «La persona responsable de fer els pagaments no hi és (està de baixa, de vacances, de viatge)». L'actuació del creditor ha de ser la de donar per descomptat que hi ha una altra persona amb capacitat per pagar i sol·licitar parlar amb ella; si no hi ha un substitut, demanar parlar amb el cap del departament, o inclús amb el director. En cas que no sigui possible, preguntar la data exacta de retorn al seu lloc de treball del responsable, i aconseguir el telèfon mòbil o el correu electrònic de la persona en qüestió.

Consultori fiscal

Jaime Mesas



Auditor i assessor comptable

Aquesta setmana volem compartir amb els lectors la Consulta Vinculant número CV0316-2024 del Departament de Tributs i de Fronteres (en endavant, DTF), del 25 de juny del 2024, en relació amb l'aplicació de les disposicions transitòries previstes a la normativa.

La consultant és una societat andorranca el capital de la qual és propietat única, a través d'una altra entitat andorranca, d'una persona física de nacionalitat espanyola i que disposa de permís de residència i treball per compte propi al Principat d'Andorra des de l'octubre de l'any 2023.

L'activitat empresarial de la societat és la promoció immobiliària. Actualment, està desenvolupant una promoció immobiliària sobre un terreny situat al Principat d'Andorra. En aquest sentit, la societat és propietària del terreny sobre el qual desenvoluparà la promoció i va sol·licitar la corresponent llicència d'obres amb anterioritat al 5 de setembre de 2023.

Per poder dur a terme la promoció immobiliària serà necessari recórrer al mercat per obtenir fons suficients, mitjançant el finançament ofert per entitats bancàries degudament autoritzades a operar al Principat d'Andorra com per societats estrangers.

En aquest sentit, complementàriament al finançament bancari, obtindrà un préstec participatiu per part d'una societat estrangera o d'una societat andorranca controlada en la seva totalitat per persones no residents en el Principat d'Andorra.

Així mateix, es preveu que en el moment de màxim endeutament per l'execució de la promoció immobiliària el préstec provinent d'estrangers, entès com a provinent d'una societat estrangera o d'una societat andorranca controlada en la seva totalitat per persones no residents en el Principat d'Andorra, pot representar més del 5 per 100 de la totalitat del finançament total de la societat.

La consultant preveu fer la declaració d'obra nova d'aquesta promoció l'any 2025.

En aquest sentit, se sol·licita si (i) tot i el finançament estranger, la promoció immobiliària exposada en la descripció dels fets d'aquesta consulta no estarà subjecte a l'impost sobre la inversió estrangera immobiliària al Principat d'Andorra, (ii) amb independència del temps de residència al país per part del propietari únic indirecte de l'entitat, la promoció immobiliària exposada en la descripció dels fets d'aquesta consulta no estarà subjecte a l'impost sobre la inversió estrangera immobiliària al Principat d'Andorra.

En referència a la vostra qüestió sobre la subjecció a l'impost sobre la inversió estrangera immobiliària al Principat d'Andorra, la Llei 3/2024, de l'1 de febrer, de l'impost sobre la inversió estrangera immobiliària al Principat d'Andorra, quant a la constitució del fet generador i la consideració d'obligat tributari, als articles 3 i 5, estableix el següent:

«Article 3. Fet generador

Constitueix el fet generador de l'impost



la inversió estrangera immobiliària al Principat d'Andorra d'acord amb la llei reguladora de la inversió estrangera al Principat d'Andorra i les especificitats que es preveuen en la present Llei, amb la finalitat de destinar dita inversió a l'adquisició d'immobles o altres drets reals —amb exclusió dels drets reals de garantia—, concessions, participació en societats o altres persones jurídiques que disposin de drets sobre aquests immobles; o a la promoció urbanística o immobiliària. Als efectes d'aquest impost el concepte d'inversió estrangera immobiliària inclou qualsevol de les activitats descrites anteriorment.

[...]

Article 5. Obligats tributaris

Són obligats tributaris de l'impost les persones físiques o jurídiques següents que, d'acord amb la llei reguladora de la inversió estrangera al Principat d'Andorra, obtinguin una autorització d'inversió estrangera immobiliària al Principat d'Andorra:

a) Persones físiques no residents al Principat d'Andorra.

b) Persones físiques residents al Principat d'Andorra amb menys de tres anys de residència ininterrompuda, comptats des de l'obtenció del permís d'immigració o document anàleg, que realitzin una inversió estrangera immobiliària.

c) Persones jurídiques de nacionalitat estrangera, incloses les entitats públiques de sobirania estrangera.

d) Persones jurídiques de nacionali-

tat andorranca amb participació estrangera en el seu capital o en els seus drets de vot, directa o indirecta, en un percentatge igual o superior al 50% de manera conjunta. També són inversions estrangeres les destinades a sucursals o altres tipus d'establiments permanents a Andorra de no residents; i les efectuades per altres persones jurídiques andorranes quan almenys el 50% dels drets de vot del seu òrgan de decisió pertanyi, directament o indirectament, a qualsevol de les persones físiques o jurídiques, descrites a les lletres a), b), c) i d) d'aquest article.

e) Persones jurídiques de nacionalitat andorranca, amb participació estrangera en el seu capital o en els seus drets de vot, directa o indirecta, inferior al 50% i superior al 5%, i que realitzin una inversió estrangera immobiliària.

f) Persones jurídiques de nacionalitat andorranca, que es trobin finançades directament o indirectament, per qualsevol de les persones, descrites a les lletres a), b), c) i d) d'aquest article.

Als efectes d'aquesta Llei, s'entén que són participacions estrangeres les que ostentin persones físiques que no siguin residents o que tinguin menys de tres anys de residència ininterrompuda, comptats des de l'obtenció del permís d'immigració o document anàleg».

La mateixa Llei, en la disposició transitòria segona, en relació amb les sol·licituds de les llicències efectuades abans del 5 de setembre del 2023, preveu el següent:

«Disposició transitòria segona. Promoció urbanística i immobiliària

Les promocions urbanístiques i immobiliàries es tramiten de conformitat amb la normativa vigent amb anterioritat al 5 de setembre del 2023 i no estan subjectes a la Llei de l'impost sobre la inversió estrangera immobiliària al Principat d'Andorra, sempre que acreditin que amb anterioritat al 5 de setembre del 2023 havien presentat la sol·licitud de la llicència d'obres o d'edificació de l'immoble de què es tracti».

D'acord amb la disposició transitòria segona, sempre que es pugui acreditar de forma fefaent que es va sol·licitar la llicència d'edificació de l'immoble abans del 5 de setembre del 2023, l'operació no estarà subjecta a l'impost, amb independència del fet que en el moment de la sol·licitud la consultant estigui participada indirectament per una persona que no és resident a Andorra.

Ara bé, si una vegada entrada en vigor la Llei, la consultant obté finançament aliè provinent de persones mencionades als apartats a, b, c o d de l'article 5, es produeix el fet generador de l'impost i l'obligat tributari de l'impost és la mateixa entitat consultant.

L'acreditació del compliment de la circumstància prevista a la disposició transitòria segona s'ha de fer davant el Registre d'Inversions Estrangeres, òrgan de l'Administració encarregat del desplegament de les funcions registrals establertes a la Llei 10/2012, del 21 de juny, d'inversió estrangera al Principat d'Andorra.

Creix un 15,5% el volum d'hipoteques concedides el primer semestre de l'any

El nombre d'hipoteques noves concedides al país el primer semestre de l'any mostra un augment amb 336 respecte a les 291 concedides el primer semestre del 2023, la qual cosa suposa un augment del 15,5%. I si es tenen en compte les dades d'aquest primer semestre en comparació amb el darrer del 2023 s'observa que s'ha registrat una disminució de 37 hipoteques, un 9,9% menys.

Respecte al nombre d'hipoteques noves concedides per a ús residencial, en termes generals, hi ha hagut un augment del 15,8% el primer semestre respecte al mateix període de l'any passat, i una disminució del 7,2% respecte al semestre anterior.

Per parròquies, el nombre d'hipoteques concedides ha disminuït a les parròquies d'Escaldes-Engordany (un 41,7% menys); de la Massana (un 20,8% menys) i de Canillo (un 18,8% menys) en comparació al primer semestre del 2023; i han augmentat respecte al primer semestre anterior les parròquies d'Andorra la Vella (un 140%), d'Encamp (un 65,2%), d'Ordino (un 47,4%) i de Sant Julià de Lòria (29,6%).

Amb relació al nombre d'hipoteques noves concedides per a la resta d'usos, que inclouen hotels, locals, promocions i terrenys, s'ha situat en tres noves hipoteques en comparació al primer semestre de 2023, amb una variació interanual del 12%. Pel que fa al valor total de les hipoteques noves en aquest semestre, l'import concedit va ser de 143,7 milions d'euros, un 5% menys respecte el primer semestre de l'any 2023 i un 23,4% menys respecte el semestre anterior (segon semestre 2023). L'import màxim concedit correspon a la parròquia d'Andorra la Vella amb més de 29 milions d'euros.

Quant a l'import mitjà de totes les hipoteques concedides, aquest ha estat de 427.693



euros, un 17,8% menys respecte al primer semestre del 2023 i un 15% menys respecte al segon semestre del 2023 (519.993 i 503.185 euros, respectivament). Pel que fa al valor de les hipoteques concedides per a ús residencial ha augmentat, el primer semestre de l'any 2024, un 11,6% respecte al primer semestre del 2023 i ha disminuït un 10,1% respecte al segon semestre del 2023 i s'ha situat en els 95,5 milions d'euros.

Per parròquies, destaca Andorra la Vella amb 19,5 milions d'euros, on el valor de les hipoteques concedides per a ús residencial, ha augmentat un 122,5% respecte al primer semestre del 2023 i un 46,6% respecte del segon semestre del 2023. La segueix de prop la parròquia d'Encamp amb 16,6 milions d'euros i una variació positiva també significativa respecte als semestres anteriors.

El valor de les hipoteques per a altres usos s'ha situat en més de 48 milions d'euros aquest primer semestre de l'any. Destaca la parròquia d'Ordino amb més de 13 milions d'euros. Finalment, per tipus de demandant, destaquen clarament els titulars nacionals respecte dels internacionals (el 97,3% enfront del 2,7% per al primer semestre de l'any).

La CASS tanca el primer semestre d'enguany amb un dèficit total de 15,7 milions d'euros

El consell d'administració de la CASS ha fet públics aquest dimecres els estats financers de l'organisme corresponents al segon trimestre de l'any 2024, unes dades que ja han estat transmises al Govern per a la seva posterior aprovació. Destaca un increment del 12,4% en les despeses de prestacions sanitàries. La branca general de la CASS va tancar el primer semestre amb un dèficit de 15,7 milions d'euros, segons indiquen els comptes aprovats pel consell d'administració.

Les despeses de prestacions de la branca sanitària han arribat a 73,6 milions d'euros, la qual cosa suposa un augment de 12,4% respecte l'any anterior. De la ma-

teixa manera, les despeses de prestacions econòmiques (baixes, pensions d'invalidesa i pensions d'orfenesa) han representat un total de 38 milions d'euros, un 13% més en comparació amb el segon trimestre del 2023.

Pel que fa als ingressos per cotitzacions de la branca general, es presenta un augment del 8,9%. Concretament, el total d'ingressos per cotitzacions dels assalariats i dels treballadors per compte propi ascendeix fins als 86,8 milions d'euros, mentre que els ingressos per cotitzacions de prestacions econòmiques de la CASS (pensions i baixes) han arribat als 9,1 milions.



El Baròmetre de la CE destaca un increment per l'elecció del producte local

El 62% dels europeus afirma treure profit del comerç local. Una afirmació que constata el Baròmetre de la Comissió Europea en un estudi realitzat del setembre del 2023 al març del 2024 en relació amb el 30è aniversari del mercat únic de la Unió Europea (UE). En aquest sentit, dels 390 enquestats de tots els membres de la UE (dividits entre àrees urbanes i àrees rurals), una gran quantitat mostren preferència als productes locals i estacionals que a la diversitat d'aquells que provenen d'altres països amb els quals no gaudeixen del certificat de confiança dels estàndards nacionals. Així i tot, la majoria prefereix poder optar als dos recursos.

D'aquesta forma, a l'informe es precisen les valoracions positives del mercat únic, així com l'aspecte crucial que suposa pels productes dels països membres, on es destaca una pujada en la con-

fiança de la compra. En comparació amb el comerç en línia, aquest genera dubtes relacionats amb la qualitat i les especificitats, recalçant que existeix una tendència a les adquisicions locals. Per aquest motiu, els enquestats de les àrees rurals han presentat un major coneixement sobre les polítiques imposades per la UE sobre l'economia circular.

Quant als productes, la majoria dels enquestats han declarat que confien molt més en els aliments que compren al país i que eviten fer-ho amb els d'importació, tot i que és un factor que depèn del preu i la facilitat de comercialització del producte a la UE. D'altra banda, s'especifica que els productes amb l'etiquetatge CE doten d'una garantia de seguretat i qualitat fiable per a gairebé tots els productes no alimentaris. Per acabar, cal esmentar que el 83% dels europeus creuen que l'aspecte econòmic sobre el mercat únic i local de la UE té una influència sobre la percepció exterior de la Unió.



De manera paral·lela, i en relació amb la branca de jubilació, les despeses de prestacions han pujat un 10,9%. Si s'analitzen les dades, es pot veure com les despeses de les

pensions contributives han augmentat en un 11,4% (80,4 milions d'euros) i les de les pensions no contributives han estat de 3,6 milions d'euros.