

el Periòdic BUSINESS

L'ACTUALITAT ECONÒMICA DEL PRINCIPAT

Pere Brachfield
Pàg 14

Les NOF i la política de descomptes per pagament immediat



Jaime Mesas
Pàg 15

Consultori fiscal



Ral·li de bons a l'agost Desafiant la narrativa de recessió

Àlex Fusté
@AlexfusteAlex



Economista cap del Grup Andbank

Aquest estiu, les corbes han experimentat un significatiu moviment a la baixa (alça de preu en els bons). Com es mostra en el gràfic adjunt, les taxes d'interès (TIRs) dels bons als Estats Units i Alemanya han tingut un reajustament a la baixa a l'estiu d'una intensitat pròxima al 20% (he fet un reajustament base 100, perquè puguin percebre la intensitat). Aquest comportament ha generat resultats molt favorables per a les forquilles de bons; també per als nostres mandats de gestió discrecional, tant conservadors com moderats, per als quals hauríem aconseguit ja el rendiment esperat per a tot l'any.

Tot bon gestor ha de qüestionar-se la naturalesa dels moviments en els actius, no-



més així podrà avaluar la seva possible continuïtat. Referent a això, el consens—i al meu entendre, de forma una mica ingènua— atribueix aquest ral·li de bons al temor d'una recessió imminent. Una explicació tradicional, però no necessàriament encertada.

Des de la nostra perspectiva, no considerem que la recessió sigui un escenari pròxim, la qual cosa ens obliga a buscar les veritables causes d'aquest moviment en altres direccions. En aquest exercici he identificat una troballa interessant. En revisar la balança de pagaments del Japó—una pràctica que realitzo mensualment—he descobert que els inversors domèstics japonesos van realitzar a l'agost (i part de juliol) com pres rècord de deute estranger, impulsades per la fortalesa del ien. Les famílies i els fons mutus japonesos van destinar 51,3 mil milions de dòlars, només a l'agost, a la compra de bons estrangers, principalment go-

Passa a la pàgina següent

Pàg 2

L'Executiu recapta més de 6,5 milions d'euros amb la nova taxa d'inversió estrangera immobiliària

Casal afirma que la recaptació ve complementada amb la Llei Òmnibus, la qual limitarà les aportacions internacionals

Pàg 4

Davallada del 4,3% de les importacions en el darrer mes d'estiu

Els sectors que han experimentat una major variació percentual són el de transport i el de joieria

Pàg 4

La benzina a l'agost, una mica més barata que en el mateix període de l'any passat

El gasoil ha disminuït amb relació al 2023 gairebé un 3%, mentre que la gasolina sense plom un 7%

myandbank

***Fins al 31 d'octubre el 3% del que gastis cada mes amb la teva targeta s'ingresarà a la teva cartera automatitzada Apunta't a l'app i comença a invertir!**

**Import màxim a abonar: 30 € mensuals*

Myandbank és un banc 100% digital, un nou canal comercial d'Andorra Banc Agrícola Reig, SA. (Andbank). Andbank opera amb el Número de Registre Tributari (NRT) A700158F, el núm. de Registre Societats Mercantils 5008, i el núm. de registre a l'Autoritat Financera Andorrana (AFA) EB 01/95. Per a més informació, contacta amb hola@myandbank.com o al 881 960. Promoció aplicable exclusivament a clients amb cartera automatitzada activa.

Ve de la pàgina anterior

vernamentals. Aquesta és una xifra sense precedents, superant en més d'un 35% el rècord mensual registrat al juliol de 2016. L'apreciació de més del 20% del JPY en els últims dos mesos ha atorgat a aquests inversors un major poder adquisitiu per a la compra d'actius estrangers.

En conseqüència, haig de pensar que

l'argument d'una recessió i de retallades agressives per part de la Fed i el BCE podria esvaïr-se aviat. Tanmateix, això no implica necessàriament una normalització a l'alça immediata de les TIRs. Preveig que la pressió compradora de bons per part dels inversors japonesos podria continuar. Per què? He sabut que JPMorgan, UBS i BNP han recomanat eliminar les cobertures canviàries en posicions d'actius japonesos (accions). I

si recomanen això significa que, aquestes entitats, probablement tenen una posició llarga forta en el Yen. El que indica que no anticipen una ràpida depreciació d'aquesta moneda. Si tinc raó, els inversors japonesos —tant privats com institucionals— continuaran comptant amb poder de foc, gràcies a la fortalesa de la seva moneda, per a incrementar les seves compres de bons en l'exterior amb un major valor nominal.

Estratègia

A la llum d'aquestes informacions, i sobre la base de les nostres últimes reflexions, deixarem que les TIRs segueixin el seu camí a la baixa una mica més abans de reduir la nostra exposició a sensibilitat de tipus, en espera que la narrativa de «no recessió» torni a dominar el mercat i propiciï un nou moviment alcista en la corba.

Les NOF i la política de descomptes per pagament immediat

Pere Brachfield

@PereBrachfield

Soci director de Brachfield & Asociados Abogados



Un dels aspectes més controvertits a les empreses proveïdores de béns i serveis és la política de descomptes per pagament immediat. Abans d'establir una política de descomptes per pagament immediat, s'han de tenir en compte tots els aspectes positius i negatius que això comporta, ja que un mal ús dels descomptes els pot convertir en una arma de doble tall. La base de l'èxit en una negociació d'un descompte per pagament immediat és comptar amb uns procediments pràctics i senzills que ens permetin obtenir la millor posició possible. Així, doncs, un dels punts principals que han de tenir les polítiques de crèdit d'una empresa són: les condicions de venda que s'aplicaran als clients, diferenciant-les per les diferents categories de clients, els terminis de cobrament i condicions de pagament de l'empresa per tipologia de clients, els interessos que s'aplicaran en cas de finançaments especials o campanyes estacionals, i els descomptes per pagament immediat per avançar el cobrament de les factures segons la categoria i el risc creditici del client. En aquest darrer punt, cal segmentar els clients que tenen molta liquiditat i poden pagar al comptat si se'ls ofereixen descomptes per pagament immediat atraïents. El proveïdor ha de concedir el crèdit al comprador basant-se en la informació existent sobre la seva solvència, liquiditat i reputació. Si objectivament un comprador no mereix crèdit comercial, és millor plantejar altres alternatives comercials, com oferir-li un descompte per pagament al comptat, en lloc de negar-los la venda.

Per a totes les empreses un objectiu desitjable és la reducció del període mitjà de maduració econòmic i del cycle de caixa, també anomenat període mitjà de maduració financer, per tal de recuperar com més aviat millor les inversions en actiu circulant: no obstant això, l'optimització del cycle de caixa és la que més interessa aconseguir des del punt de vista financer. En aquest sentit, la utilització de descomptes per pagament immediat i una bona negociació amb els clients poden contribuir a un escurçament del cycle de caixa en reduir el període mitjà de cobrament (PMC). El PMC es defineix com els dies que de mitjana triga una empresa a cobrar dels clients. Aquesta ràtio expressada en dies és molt important conèixer-la i controlar-la des del departament financer d'una empresa, ja que s'hi basa la direcció de tresoreria per fer les seves previsions



de caixa i el departament de 'credit management' per establir els procediments a seguir en la gestió dels comptes per cobrar. Tot i això, també és crucial conèixer-lo a l'hora d'analitzar l'estat financer d'una empresa. Vist des del punt de vista del cycle d'exploració, el PMC és el nombre de dies que transcorre des que l'empresa ven un producte o servei i cobra per part dels seus clients. El PMC de clients a Espanya se situa en 86 dies per al sector privat. Ara bé, a França el període mitjà de cobrament de clients al sector privat és de només 45 dies.

La sobreinversió que les empreses han de mantenir a l'actiu corrent provocada per l'augment dels comptes per cobrar, moltes vegades provocat per un increment del PMC, implica uns increments de les necessitats operatives de fons (NOF) que són generalment sufragats amb finançament bancari a curt termini. Les NOF són les inversions netes necessàries que realitzen les empreses en operacions corrents una vegada deduït el finançament espontani generat per la pròpia operativa i constitueixen, per tant, un concepte d'actiu, és a dir, una inversió. Per calcular les NOF cal conèixer el període mitjà de maduració de l'empresa, entès com el temps que transcorre entre el pagament als proveïdors per comprar existències i cobrar les vendes. És a dir, és el nombre de dies que transcorren per recuperar una unitat monetària invertida en el cycle operatiu de l'empresa i, per tant, el que destaca aquest paràmetre és la importància fonamental de controlar el nombre de dies que requereix cada etapa. Matemàticament, la magnitud de les

NOF s'obté en restar a l'actiu corrent operatiu el passiu corrent operatiu. El primer reflecteix el volum total d'inversió mitjana de les partides d'existències en magatzem, deutors o comptes a cobrar i tresoreria mínima operativa, mentre que, el segon s'entén com el finançament obtingut dels passius corrents generats de forma espontània o no negociada, generat per les operacions de l'empresa. Per exemple, per deutes amb proveïdors i subministradors de mercaderies per operacions comercials, deutes amb subministradors de serveis que no tenen la condició estricta de proveïdors o deutes amb Hisenda Pública, creditora per IVA.

Les NOF tenen l'origen en les decisions d'exploració de l'empresa, en el dia a dia, són conseqüència directa de les polítiques operatives, de manera que si una empresa canvia el període de cobrament o el període de pagament o modifica la durada del seu procés de producció, els seus NOF també canvien. Per tant, les NOF estan estretament vinculades al cycle d'exploració de l'empresa i recullen el volum necessari de fons per desenvolupar la seva activitat sense que es produeixin desequilibris de tresoreria. Mantenir unes NOF equilibrades és essencial. En períodes de creixement habitualment, el 'cashflow' generat no és suficient per cobrir els increments de NOF, de manera que les empreses es poden veure obligades a recórrer a altres fonts de finançament, en particular crèdits i préstecs bancaris. Recollint el més important, com més activitat de l'empresa, més grans seran les NOF, a més termini de cobrament, més grans se-

ran les NOF, de manera que l'evolució de les NOF està lligada a l'evolució de la xifra de negoci i a l'augment o disminució del període mitjà de cobrament.

Alhora, l'escurçament del període de cobrament a clients té com a conseqüència directa l'obtenció de més liquiditat per al proveïdor, que pot utilitzar aquesta liquiditat per reduir passius exigibles a curt termini que finançaven els comptes de clients i obtenir un estalvi en el cost finançament del seu actiu corrent.

Un altre punt és un principi fonamental del 'credit management' que estableix el següent: «a més termini de pagament, més risc d'impagament»; per tant, gràcies als descomptes per pagament immediat l'estimació dels comptes incobrables disminuiria, ja que, els clients pagarien ràpidament. Per contra, si el pagament es demora, com més temps passi, més gran serà la possibilitat que el client es declari insolvent. D'entrada, els descomptes per pagament immediat tenen un benefici per al venedor, ja que augmenten la probabilitat que un comprador pagui ràpidament, proporcionant així al venedor diners en efectiu molt abans de l'estipulat. El descompte accelera els cobraments, cosa que ajuda a optimitzar l'actiu corrent en reduir els comptes per cobrar de clients, redueix els crèdits impagats en baixar els límits de crèdit i per tant de risc de crèdit dels clients perquè com més aviat paguin les factures, menys límit de crèdit s'ha d'atorgar, la xifra de risc creditici disminueix i menor serà l'import del crèdit incobrable en cas d'insolvència de dret del client o insolvència de fet del comprador; és a dir tancament i desaparició del deutor, manca d'actius embargables, mala fe. A més, el descompte per pagament immediat pot portar a un increment de vendes; encara que el proveïdor perdi en el marge de benefici, si ven més, ja que als compradors els interessa el preu un cop aplicat el descompte, al final resulta més rendible.

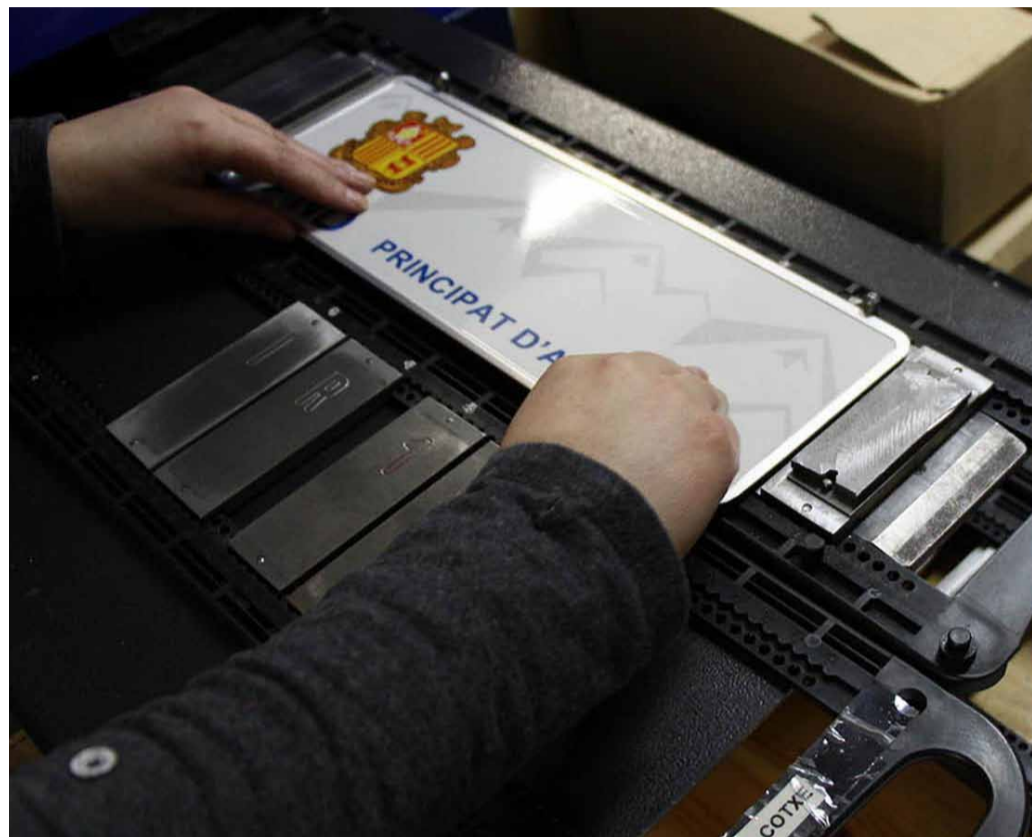
Els descomptes per pagament immediat que els proveïdors ofereixen als seus clients milloren marges d'aquests en pagar menys diners pels productes que adquireixen als venedors, encara que no milloren els 'cashflows' dels compradors perquè estan pagant les factures abans del que tocava. El client que té excedents de tresoreria obté una rendibilitat extra si li ofereixen, o els proposa ell, descomptes en el preu per pagament immediat, ja que posa en funcionament una liquiditat que no utilitza a curt termini. Per al comprador aquest tipus de descompte li pot generar unes rendibilitats molt elevades, sobretot tenint en compte que és una inversió de risc zero per a ell, perquè és una factura que de tota manera pagaria al venciment. No és infreqüent que els clients prenguin el 2% o el 3%, o fins i tot percentatges més elevats del 10%, de descompte per tipus de descompte anual quan en realitat són subanuals. Un descompte aparentment petit pot suposar un percentatge d'estalvi rellevant un cop calculada la taxa de descompte en termes anuals. Per tant, convé indicar al client l'equivalent al tipus anual de descompte de la taxa subanual que se us ofereix.

Les matriculacions de vehicles cauen un 19,2% a l'agost

Les matriculacions de vehicles durant el mes d'agost van ser 232, una xifra que va suposar una caiguda del 19,2% respecte del mes d'agost del 2023. Segons va publicar el Departament d'Estadística, aquest mes tots els grups van presentar variacions negatives: la matriculació de camions i camionetes va baixar un 36,1%; la de motocicletes i ciclomotors un 28,7%; el grup d'altres un 28,6%; i els turismes un 9,6%.

D'altra banda, les matriculacions de vehicles acumulades des del mes de gener fins a l'agost van ser 2.471, un 10,9% menys en comparació al mateix període anterior, en el qual es van matricular 2.773 vehicles. L'única categoria que va mostrar una variació positiva és la de camions i camionetes (2,6%). La resta de categories mostraven variacions negatives.

Quant a les matriculacions de vehicles durant els darrers 12 mesos van ser 3.739, el que representa una variació percentual, també negativa, de l'11,1% respecte al mateix període anterior, en el qual es van matricular 4.208 vehicles. En els darrers 12 mesos tots els grups van presentar variacions negatives: altres amb un 29,5%, turismes amb un 14,1%,



motocicletes i ciclomotors amb un 4,6% i camions i camionetes amb un 0,7%.

Matriculacions per tipus d'energia

El mes d'agost, els grups amb variacions negatives que més van destacar van ser els vehicles de gasoil, amb un descens del 37,7%, i els de gasolina, amb una caiguda del 22,7%. Pel que fa als vehicles elèctrics 100%, se'n van matricular 12, un menys que al mateix mes de l'any anterior. Quant als vehicles híbrids, en termes globals se'n van matricular 57, 6 més que a l'any anterior. Finalment, dels vehicles sense carburant, se'n van matricular 4, és a dir, 3 menys que al mateix mes de l'any anterior. De gener a agost del 2024, i en comparació amb el mateix període anterior, cal destacar la disminució de matriculacions en els vehicles de gasolina (-8,9%), de gasoil (-17,8%), dels híbrids de gasolina no endollable (-14,2%) i dels híbrids de gasoil no endollable (-44,1%), mentre que només van mostrar variacions positives les matriculacions dels vehicles sense carburant (28,6%).

Durant els darrers 12 mesos, i en comparació amb el mateix període anterior, cal destacar la disminució de matriculacions, en termes absoluts, en els vehicles de gasolina (-11,5%) i en els vehicles de gasoil amb (-16%). En la resta de categories es van matricular 405 vehicles híbrids de gasolina no endollable, 208 vehicles híbrids de gasolina endollable, 147 vehicles elèctrics 100%, 97 vehicles sense carburant, 85 vehicles híbrids de gasoil no endollable i 11 vehicles híbrids de gasoil endollable.

Consultori fiscal

Jaime Mesas



Auditor i assessor comptable

Aquesta setmana volem compartir amb els lectors la Consulta Vinculant número CV0307-2024 del Departament de Tributs i de Fronteres (en endavant, DTF), del 9 de maig del 2024, en relació amb la tributació de la donació de valors representatius de la participació en els fons propis d'una societat andorrana.

El Consultant és soci de la societat mercantil X, inscrita en el Registre de Societats d'Andorra. D'altra banda, mitjançant escriptura atorgada davant Notari, El Consultant en va subscriure i desemborsar vint (20) participacions socials, les què en segueix mantenint la plena propietat. D'altra banda, des de la data de constitució de la societat, el sol·licitant ha mantingut, ininterrompudament, la propietat d'un percentatge superior al 25% del seu capital social.

En aquest sentit, el Consultant té la intenció de fer donació de dues (2) participacions socials de les subscrietes a la constitució de la societat X, a dos treballadors de la mateixa - una a cadascun, els qui no tenen cap tipus de relació de parentiu amb el Consultant.

Segons l'esmentat anteriorment, el Consultat sol·licita criteri al DTF per tal de determinar si la possible renda que es posaria de manifest en seu del Donant, podria resultar exempt de l'Impost sobre la Renda de les Persones Físiques.

En relació amb la qüestió sobre la possibilitat que un guany procedent de la transmissió de les participacions en el capital d'una societat andorrana estigui exempt de l'Im-

post sobre la Renda de les Persones Físiques, el DTF estableix que la Llei 5/2023, del 19 de gener, de mesures per a la reforma de la imposició directa i de modificació d'altres normes tributàries i duaneres, va modificar l'article 5 de la Llei 5/2014, del 24 d'abril, de l'Impost sobre la Renda de les Persones Físiques, per preveure l'exempció de totes les rendes que puguin derivar-se de les transmissions lucratives mortis causa i inter vivos amb vincle de parentiu, i no només els guanys de capital, preservant (en el cas de les transmissions inter vivos) el mateix valor fiscal dels béns que tenia la persona transmissió.

Per la seva banda, la Llei 5/2014, del 24 d'abril, en el seu redactat inicial, a l'article 5.k, preveia una exempció per als guanys i les pèrdues de capital obtinguts com a conseqüència de la transmissió de valors representatius de la participació en els fons propis d'entitats sempre que es compleixin unes determinades condicions. Aquesta exempció es manté en la versió que va donar a aquest article la Llei 5/2013, del 19 de gener:

“Article 5. Rendes exemptes

Estan exemptes de l'impost les rendes següents:

[...]

k) Els guanys i les pèrdues de capital obtinguts com a conseqüència de la transmissió o el reemborsament de les accions o participacions en qualsevol organisme d'inversió col·lectiva regulat en la normativa aplicable a aquests organismes, així com els guanys i les pèrdues de capital obtinguts com a conseqüència de les transmissions de valors representatius de la participació en els fons propis d'entitats, quan el transmissió, individualment o conjuntament amb entitats vinculades segons el que preveu la Llei de l'impost sobre societats o amb altres perso-

nes unides per vincles de parentiu, inclòs el cònjuge i la parella en el cas d'unions estables de parella, segons es defineixen a la normativa reguladora de les unions estables de parella, per consanguinitat o adopció en línia descendent, ascendent o col·lateral, fins al tercer grau inclusivament, no hagi tingut una participació superior al 25% en el capital, els fons propis, els resultats o els drets de vot de l'entitat en els dotze mesos anteriors al moment de la transmissió.

No obstant el que s'estableix en el paràgraf anterior, també n'estan exempts els guanys i les pèrdues de capital obtinguts com a conseqüència de la transmissió d'aquests valors quan existeixi una participació, computada en els termes indicats, superior al 25% en el capital, els fons propis, els resultats o els drets de vot de l'entitat en els dotze mesos anteriors al moment de la transmissió, quan l'obligat tributari hagi posseït la propietat dels valors objecte de transmissió, com a mínim, durant els deu anys anteriors a la transmissió.

No s'aplica l'exempció prevista en aquest apartat a les rendes obtingudes per la transmissió de valors representatius de la participació en els fons propis d'entitats, així com la cessió de drets reals sobre aquestes participacions, quan almenys el 50% de l'actiu de les entitats esmentades estigui compost, de forma directa o indirecta, per béns immobles situats al Principat d'Andorra o per drets reals sobre aquests mateixos béns.

l) Les rendes que es posin de manifest en les transmissions lucratives per la mort de l'obligat tributari. L'exempció s'estén a les rendes que s'hagin d'integrar en la base de tributació de l'obligat tributari per aplicació de l'apartat 2 de l'article 4 de la Llei 17/2017, del 20 d'octubre, del règim fiscal de les operacions de reorganització empresarial, en els casos en què es transmetin accions o participacions en entitats rebudes en el marc de les operacions cobertes pel règim fiscal esmentat.

m) Les rendes derivades de transmissions lucratives inter vivos sempre que es facin

en favor de persones físiques que estiguin unides al transmissió per vincles de parentiu, inclòs el cònjuge i la parella en el cas d'unions estables de parella, segons es defineixen a la normativa reguladora de les unions estables de parella, per consanguinitat o adopció en línia descendent, ascendent o col·lateral, fins al tercer grau inclusivament. En tot cas, a efectes impositius, els elements patrimonials rebuts com a conseqüència d'aquestes transmissions es valoren pel mateix valor fiscal que tenien en seu del transmissió abans de la transmissió. Els elements patrimonials adquirits conserven la data d'adquisició que tenien en seu del transmissió.

L'exempció s'estén a les rendes que s'hagin d'integrar en la base de tributació de l'obligat tributari per aplicació de l'apartat 2 de l'article 4 de la Llei 17/2017, del 20 d'octubre, del règim fiscal de les operacions de reorganització empresarial, en els casos en què es transmetin accions o participacions en entitats rebudes en el marc de les operacions cobertes pel règim fiscal esmentat. No obstant això, a efectes impositius, els elements patrimonials rebuts com a conseqüència d'aquestes transmissions es valoren pel mateix valor fiscal que tenien en seu del transmissió abans de la transmissió. Els elements patrimonials adquirits conserven la data d'adquisició que tenien en seu del transmissió.

[...]

Per tant, d'acord amb l'article 5.k, els guanys i les pèrdues de capital obtinguts com a conseqüència de la transmissió de valors representatius de la participació en els fons propis d'entitats estaran exempts sempre que es compleixin totes les circumstàncies indicades en aquest precepte. Així mateix, aquesta exempció serà aplicable amb independència que aquesta transmissió s'efectuï de forma onerosa o lucrativa. La contesta es limita a la qüestió plantejada pel Consultant sense valorar la tributació que es pugui donar en altres persones que es mencionen a la consulta.

L'Executiu recapta més de 6,5 milions d'euros amb la nova taxa d'inversió estrangera immobiliària

El Govern ha superat les previsions inicials de recaptació amb la nova taxa d'inversió estrangera en béns immobles, segons van confirmar la ministra d'Economia i Treball, Conxita Marsol, i el ministre de Finances, Ramon Lladós, en una resposta oficial publicada al Butlletí del Consell General a la demanda efectuada pel conseller general d'Andorra Endavant, Marcos Monteagudo.

Després de sis mesos d'aplicació de l'impost, s'han recaptat un total de 6.536.282,31 €, una xifra que supera els 5 milions d'euros previstos pel Govern per a tot l'any 2024. «Amb aquest impost, hem aconseguit no només regular la inversió estrangera immobiliària, sinó també generar uns ingressos superiors als previstos inicialment», van declarar, tot destacant l'impacte positiu d'aquesta mesura.

En la roda de premsa posterior al Consell de Ministres, el portaveu del Govern, Guillem Casal, va qualificar la situació de «satisfactòria». «En set mesos complerts hem superat la previsió que teníem», va afirmar Casal. També va destacar que aquesta recaptació ve complementada amb la Llei Òmnibus: «Aquesta llei va un pas més enllà limitant les inversions estrangeres en matèria immobiliària, fins i tot prohibint la inversió estrangera per a promoció immobiliària, a més d'augmentar el gravamen sobre les plusvàlues», va ponderar.

Casal va insistir en la importància de tancar el cercle amb aquesta nova legislació: «Tenim l'impost que va entrar en vigor al febrer, però cal tancar el cercle mirant la Llei Òmnibus». Segons el portaveu, les mesures

adoptades formen part d'un conjunt d'accions encaminades a abordar la problemàtica de l'habitatge al país. «Amb el conjunt de lleis aprovades ha estat clara la línia traçada al voltant de la problemàtica de l'habitatge. D'aquí a uns mesos, una vegada aprovada aquesta llei, és quan veurem com es comporta l'economia», va concloure.

L'impost, aprovat mitjançant la Llei 3/2024 de l'1 de febrer, va ser dissenyat per controlar i ordenar la inversió estrangera en el sector immobiliari del Principat. Segons el Govern, durant aquest període s'han gestionat 265 pagaments a compte i 189 declaracions de l'impost, contribuint de manera significativa a la recaptació.

La gestió d'aquest nou impost ha estat facilitada per l'actualització del sistema tributari digital: «Hem implementat un sistema que permet agilitzar els tràmits de manera telemàtica, reduint la càrrega de treball tant per als fedataris públics com per als obligats tributaris», han afirmat, tot ressaltant la millora de l'eficiència en la presentació de liquidacions i l'emissió de certificats.

Així doncs, el Govern va subratllar que la recaptació obtinguda fins ara ha superat les expectatives inicials, sense haver-se detectat problemes significatius en l'aplicació de la nova taxa. «Seguirem treballant per simplificar els procediments administratius relacionats amb la inversió estrangera immobiliària i fer-los encara més accessibles» van finalitzar els dos ministres, confirmant el compromís del Govern amb la millora contínua del sistema.

Davallada del 4,3% de les importacions en el darrer mes d'estiu



Les importacions de béns durant el mes d'agost van sumar un valor de 137,53 milions d'euros, una xifra que representa un descens del 4,3% respecte de l'agost de l'any anterior. Tal com va exposar el Departament d'Estadística, les partides amb major variació percentual i absoluta van ser les de transport (21,2%) i joieria (24,4%). Per contra, van destacar amb una variació negativa els grups de vestit i calçat (16,4%), industrial (14,3%), begudes i tabac (12,3%) i energia (12,1%).

En el període dels primers vuit mesos de l'any, el total d'importacions va ser de 1.190,38 milions d'euros, la qual cosa suposa un increment del 0,2% respecte al mateix període de l'any anterior. Els grups amb una major variació positiva en aquest temps van ser: transport (17,2%), farmàcia-perfumeria (7,1%), alimentació (2,7%) i begudes i tabac (3,3%). Per contra, les partides amb una variació negativa més destacada van ser les d'electrònica (14,6%), energia (11,2%), vestit i

calçat (9,9%) i diversos (6,5%).

Pel que fa a l'acumulat dels darrers 12 mesos, les importacions van tenir un valor de 1.848,63 milions d'euros, i això suposa una variació percentual positiva del 0,2% respecte a l'acumulat dels darrers 12 mesos del període anterior, en què les importacions en valor van ser de 1.845,66 milions d'euros.

Quant a les exportacions, durant el mes d'agost van sumar 11,86 milions d'euros, un 11,6% menys respecte del període anterior. En aquest sentit, la partida exportada més destacada amb una variació percentual positiva i una major variació absoluta va ser transport, amb un 12,1%. Tenia una variació negativa més destacada la partida de joieria, amb un 52,7%.

En els primers vuit mesos de l'any, el total d'exportacions va ser de 131,38 milions d'euros, amb una variació percentual negativa del 22,6% respecte del mateix període de l'any anterior. En relació amb els darrers 12 mesos, les exportacions van tenir un valor de 197,91 milions d'euros, el que representa un descens del 13,6% respecte a l'acumulat del 2023.

La benzina a l'agost, una mica més barata que en el mateix període de l'any passat

El preu mitjà de tots els carburants va disminuir a l'agost en comparació amb el mes de juliol. Segons va publicar el Departament d'Estadística, el gasoil de calefacció va disminuir un 2,5%, la gasolina sense plom de 95 octans un 2,4% i la gasolina sense plom de 98 octans un 2,3%. De la mateixa manera, el gasoil de locomoció i el gasoil de locomoció millorat van disminuir un 2,9% i un 2,8%, respectivament.

Així, si es compara amb el mes d'agost del 2023, va disminuir el preu de tots els tipus de carburants: el gasoil de calefacció va disminuir un 2,9%, el gasoil de locomoció un 6,8% i el gasoil de locomoció millorat un 6,6%. Així mateix, els preus de la gasolina sense plom de 95 octans i la gasolina sense plom de 98 octans van caure un 7,4% i un 7,1%, respectivament.



Respecte a la comparativa dels preus mitjans dels primers vuit mesos de l'any respecte del mateix període de l'any anterior, el gasoil de locomoció i el gasoil de locomoció millorat van baixar un 0,4% i un 0,5%, respectivament. Per la seva part, la gasolina sense plom de 95 octans i la gasolina sense plom de 98 octans van disminuir un 0,7% en ambdós casos. En canvi, el gasoil de calefacció va augmentar un 0,8%.

Per acabar, en la comparació dels preus mitjans dels darrers 12 mesos amb el mateix període anterior, el gasoil de locomoció i el gasoil de locomoció millorat van disminuir un 4,3% en ambdós casos, mentre que la gasolina sense plom de 95 octans disminueix un 1,7% i la gasolina sense plom de 98 octans un 1,6%. A més, el gasoil de calefacció va caure un 6,5%.